

Órgano de difusión de la Sociedad Argentina de Apicultores

Gaceta del Colmenar

Edición Nº653 Marzo, Abril - AÑO 2024



Nº653

Un esfuerzo Conjunto:



Entidad Adherida



APIMONDIA



PROMIEL ACOPIO

**ALGODONERA
AVELLANEDA**



ROMANG (Santa Fe)

Tel.:(03482) 496718

info@promiel.com.ar



APICULTODO SRL

Una empresa al servicio del apicultor

Encuentre todo en un solo lugar y al mismo precio de fábrica

Envíos a todo el país - asesoramiento técnico!

Atendemos en Nuestra Única Dirección - Arana 1474 Luis Guillón (1838) Bs. As. Argentina

Tel/Fax (5411) 4296-3457 / 4281-1435 // Email: ventas@apicultodo.com.ar // www.apicultodo.com.ar

RUTA NAC. 33 KM 132 (S.I.P.) - (8170) PIGUE - BUENOS AIRES - ARGENTINA
T.E.: (02923) 47-3675/5464 - e-mail: ventas@beemax.com.ar
www.panalesarroyo.com.ar

**PANALES
ARROYO**
RUTA NAC. 33 KM 132 (S.I.P.) - (8170) PIGUE - BUENOS AIRES - ARGENTINA
T.E.: (02923) 47-3675/5464 - e-mail: ventas@beemax.com.ar
www.panalesarroyo.com.ar

**PANALES
ARROYO**
www.panalesarroyo.com

**Más de 25 años
junto al apicultor.**

f Panales Arroyo
o panalesarroyo

sumario

653 | Marzo
Abril 2024

DIRECTOR: Pto Apic. Roberto Andrés Imberti. **EQUIPO EDITORIAL:** Lucas Martínez, Pedro Kaufmann, Emiliana Racigh Lazo, Sofía Tasat, Juan Campassi, Isabel Cuevas Castro, Gaston Paris y Paola Bagnasco. **EQUIPO TÉCNICO:** Alejandra Palacio; Jorge Barreto. **COLABORAN EN ESTE NÚMERO:** Joaquín Moja, Natalia Bulacio Cagnolo, Graciela Rodríguez, Laura Gurini, Marta Jaquet, Aldo Monje y Gabriel Molinero. **RESPONSABLE DE PUBLICIDAD:** Juan Andres Campassi **EDICIÓN Y DIRECCIÓN DE ARTE:** Lic. Ana Inés Martínez

Propietaria de la publicación: Sociedad Argentina de Apicultores

Los artículos firmados son responsabilidad del autor y no reflejan necesariamente la opinión de la redacción. Todos los derechos reservados. ninguna parte de esta revista puede reproducirse bajo ninguna forma o por ningún medio electrónico o mecánico sin permiso escrito del autor.

Rivadavia 717 – 8° piso (1392) Ciudad Autónoma de Buenos Aires – Argentina-
Tel-Fax +54(011)-4343-8171 www.sada.org.ar. informes@sada.org.ar
Fundada el 28 de julio de 1938. Personería Jurídica N° 3908
Entidad de Bien Publico N° 100 ISSN: 0325-7711 N° de Registro DNDA 5025066

04. **Editorial. Una temporada desapareja para un año que se presenta complejo.**
Mesa Directiva.

08. **“Nuestra empresa tiene un perfil integral”.**
Entrevista a Fernando Vailoratti de Apícola Danangie.

19. **FLORA APÍCOLA ARGENTINA. Las Praderas.**
Laura Gurini.

23. **La rebeldía de las colmenas (Parte 2).**
Gabriel Molinero.

28. **CAMBIO RURAL. 30 años al servicio del productor.**
Isabel Cuevas Castro.

35. **Apicultura a 1700 metros de altura.**
Juan Miguel Andrés Campassi

05. **Exportaciones de miel Argentina 2023: aumento de volumen y caída de ingresos.** Gastón Paris y Lucas Martínez. 03. **¿Qué acciones debemos realizar en la preparación de las colmenas para el receso productivo?** INTA.16. **Galería fotográfica.** Marta Jaquet. 30. **El nectar y el polen en las necesidades del apiario.** Jaime Abel Sanin Hernández. 38. **Agenda Apícola 2024 / Salsa de miel y mostaza aromatizada.** Aldo Monje

Comisión Directiva Nacional de SADA 2023/2024.

Presidente: Martínez, Lucas Daniel. Vicepresidente: Kussrow, Juan Antonio. Secretario: Campassi, Juan Andrés Miguel. Prosecretario: Cuevas Castro, Isabel. Tesorero: Imberti, Roberto Andrés. Protesorero: Bagnasco, Valeria Paola. Vocales Titulares: Racigh Lazo; Emiliana Kaufmann; Pedro Sebastian; Carnevale, Santiago; Fleitas, Anibal; Abrate, Edelmar; Bergé, Marcelo; Emmanuel Ochoa; Muscolo, Marina; Seewaldt, Walter; Graziano, Leandro Martín; Sosa, Roberto. Vocales Titulares: C. F. Arnodo, Nestor, Julian, Pablo Osvaldo; Lapin Héctor Fernando; Lopez, Gustavo; Vocales Suplentes: Fernandez, José Luis; Montagna, Analía; Springer, Roberto Axel; Vocales Suplentes: C.F. Codutti, Daniel; Litre, Luciano; Revisores de Cuentas: Salas, Carlos Rubén; Moreira, Yanina Romina; Paris, Gastón.

La revista apícola más antigua en idioma castellano

Una temporada desapareja para un año que se presenta complejo

por Mesa Directiva

A esta altura del año, los apicultores en general ya estamos terminando la temporada, momento donde “sacamos la cabeza de las colmenas” y empezamos a mirar para los costados, a ver que nos depara el próximo receso invernal. Empiezan las expos y ferias apícolas en nuestro país, lugares oportunos para intercambiar comentarios con nuestros colegas, capacitarnos en cursos, charlas y encuentros y pensar un poco en como planificaremos la temporada venidera.

Seguramente este año será bastante particular tanto en lo económico como en lo político. En Argentina tenemos un nuevo gobierno nacional, que recién asumió hace unos meses y muchas de las medidas recién está intentando aplicarlas, con una resistencia mas que comprensible en muchos temas.

Estos cambios nos afectaran en forma personal y por ende al sector en su conjunto. Por el lado económico, la miel tuvo un repunte en el precio interno, ya que estaba atado al cepo y al dólar mayorista, sin embargo, los insumos propios de nuestra actividad han subido y siguen subiendo, lo que hace que nuestra maqueta de costos sea muy variable y la suba no sea tal.

Una nueva medida que si nos preocupa mucho es la apertura de la importación de alimentos, entre ellos la miel. Esperamos que esta medida se revea por el bien del sector apícola en su conjunto.

Por el lado ambiental, se presume por algunos proyectos de ley, que el modelo agroindustrial se va a profundizar más con el aumento de miles de hectáreas de soja, maíz, trigo o girasol que generan ingresos directos a los gobiernos, las empresas vendedoras de insumos y algún que otro agricultor, pero atentan contra la biodiversidad y un ambiente más sano de todos.

Defender la sustentabilidad del ambiente va a ser gran tarea y responsabilidad que deberemos asumir los apicultores a través nuestras entidades para mantener el sector en su conjunto, con las abejas dentro de la ecuación y no solo con el precio de la miel. Este año nuevamente se muestra lo complejo e irregular que se torna producir en un clima tan cambiante, que pasa de sequía a inundaciones en pocos días, lo que repercute en zonas que con baja producción y otras que se recuperaron de las fuertes sequias de los dos últimos años.

A nivel internacional también será un año con novedades. En junio de este año se sabrán los nuevos aranceles provisorios de ingreso de la miel a Estados Unidos por la acción de dumping. Por un lado, de las dos compañías que tuvieron que responder los cuestionarios sobre los costos de producción y de estas cifras se desprenderán los aranceles para todas las demás compañías exportadoras.

En cuanto a la Unión Europea, el año pasado fue presentado el proyecto de modificación de la Directiva 2001/110/ EC – Miel, que es la definición legal de lo que es la miel, como se analiza y como se etiquetan las diferentes mieles. La propuesta de modificación fue solicitada por el ministro de Agricultura de Eslovenia y apoyada por 20 ministros de la Unión. Estos cambios apuntan a generar nuevos controles, para lo que se creó el grupo “HarmHoney” que debate los análisis a realizar a las mieles, además de las acciones coordinadas de la UE en otro grupo denominado “From the Hives” que planea realizar grandes cantidades de muestras para analizar la calidad de las mieles que ingresan, ya que los datos del 2021-2022 dieron como resultados que el 46% de las mieles importadas eran sospechosas de estar adulteradas con azúcares.

Por su parte los apicultores de la UE comenzaron a generar acciones directas contra las mieles importadas. Fueron virales videos de apicultores franceses y españoles que tiraban la miel al piso o las sacaban de las góndolas de los supermercados. Si bien la protesta es genuina, se confunde el foco ya que el enemigo no es una miel latinoamericana sino la miel falsa o adulterada que hace que baje el precio a nivel mundial.

En síntesis, un año más que ya pinta con varias cuestiones a tratar. Ante esto podemos quejarnos por las redes del destino cruel que nos toca a los apicultores o participar más y mejor de las instituciones de apicultores. Estos son los momentos donde la organización puede generar el cambio. Aquí estamos, en SADA, otro año más trabajando por el presente y futuro de la apicultura, formando nuevos apicultores y a los ya existentes. Representando al todo el sector apícola en momentos complejos como los que vivimos.



El presidente Milei en Expoagro en el stand de la Secretaria de Bioeconomia degustando productos organicos

Exportaciones de miel Argentina 2023: aumento de volumen y caída de ingresos

por Gastón Paris y Lucas Martínez

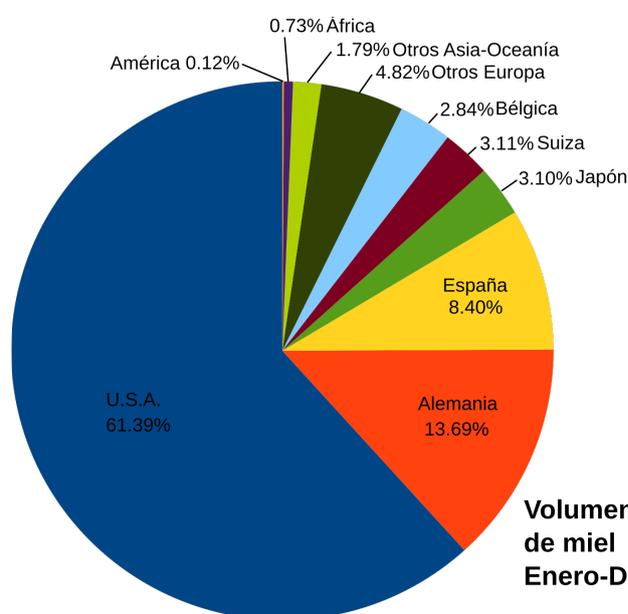
En el número anterior de la Gaceta del Colmenar, informamos sobre el volumen de exportaciones desde enero hasta octubre de 2023. En este informe, actualizamos los datos para incluir el último trimestre del mismo año.

Durante todo el año 2023, se exportaron más de 75.000 toneladas de miel a diversos destinos, siendo Estados Unidos, Alemania y España los principales países importadores.

A pesar de la sequía que afectó la producción en algunas zonas relevantes para los apicultores, las cantidades exportadas experimentaron un aumento del 3,6% en comparación con el mismo período en 2022. Estados Unidos encabeza la lista de destinos con el 61,4%, seguido por Alemania (13,7%) y España (8,4%).

Los demás países europeos recibieron el 10,7% de las exportaciones, lo que suma casi el 33% del total despachado.

Asia y Oceanía recibieron el 4,9% de las exportaciones, siendo Japón el líder de esta región con el 3,1%. Por otro lado, los países africanos y americanos (excluyendo a Estados Unidos) representaron el 0,73% y el 0,12% respectivamente de la cantidad total exportada.



Ingresos por debajo de 2022

El valor total de las exportaciones durante el año 2023 mostró una importante disminución en comparación con 2022. En 2023, los ingresos reportados superaron los 182 millones de dólares (valor FOB), mientras que en 2022 superaron los 245 millones de dólares, lo que representa una disminución del 25% a pesar del aumento en el volumen de exportación. Esta reducción en los ingresos puede atribuirse a dos razones principales: la caída de los precios internacionales de la miel y una mayor proporción de miel oscura comercializada.

En cuanto al precio de la miel, se observa una fuerte retracción en los precios pagados por kilogramo en

2023 en comparación con el año anterior. El promedio fue de 2,43 dólares/kg en 2023, frente a los 3,4 dólares/kg en 2022, lo que representa casi un dólar menos por kilogramo. Esta disminución no se limita a un destino particular, sino que se observa en todos los destinos de exportación.

Destino	U\$S/kg
U.S.A.	2,61
Alemania	2,06
España	1,96
Japón	2,99
Suiza	1,91
Bélgica	2,09
Otros Europa	2,07
Otros Asia-Oceanía	2,56
África	2,09
América	2,80
Promedio	2,43

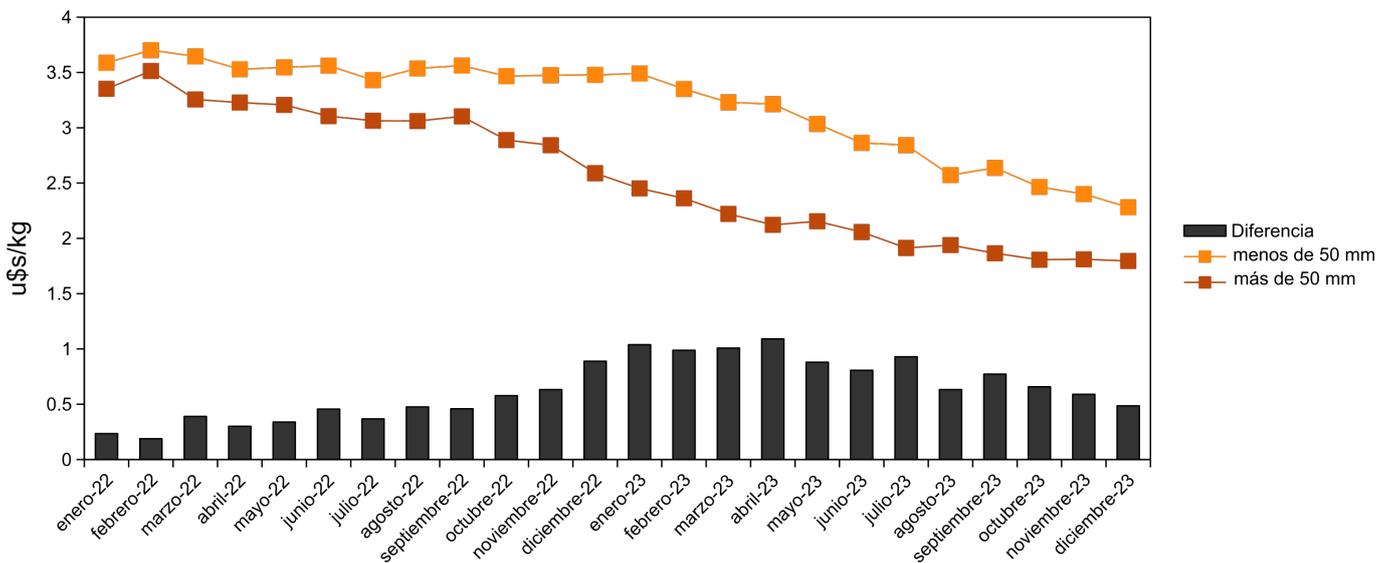
Diferencias por color

Si analizamos detalladamente el valor de las exportaciones diferenciando entre miel clara (menos de 50 mm Pfund) y oscura (más de 50 mm Pfund), se observa que las mieles claras se mantuvieron estables en 3,5 dólares/kg durante todo 2022, mientras que para las mieles oscuras el precio fluctuó entre 3,3 y 3,1 dólares/kg hasta octubre de 2022. A partir del último trimestre de 2022, el precio de las mieles oscuras comenzó a disminuir hasta alcanzar los 2,5 dólares/kg en diciembre. El valor de las mieles claras comenzó a descender en enero de 2023. A lo largo de ese año, ambos tipos de miel continuaron disminuyendo en precio, llegando a 2,3 dólares/kg para las mieles claras y 1,8 dólares/kg para las oscuras en diciembre de

2023. Debido a que el precio de las mieles oscuras cayó antes que el de las mieles claras durante todo el año 2023, se observó una brecha importante en el precio entre ambos tipos, que llegó a ser de un dólar entre enero y abril, y se redujo a medida que el precio de la miel clara se acercaba al de la oscura.

En cuanto a la proporción de miel clara y oscura exportada, en 2022 el 63,8% de la miel exportada fue clara, representando el 61% del total monetario exportado. Sin embargo, en 2023, el volumen de miel clara disminuyó al 47,7% del total exportado, correspondiendo al 56,3% del total monetario.

Precio de exportación de las mieles claras y oscuras 2022-2023

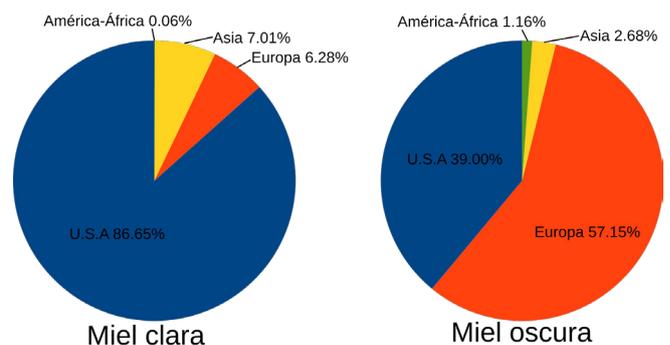


	Año 2022		Año 2023	
	<i>cantidad</i>	<i>monto</i>	<i>cantidad</i>	<i>monto</i>
Menos 50 mm	63,8%	61,0%	47,7%	56,3%
Más 50 mm	36,2%	39,0%	52,3%	43,7%

En el 2023 casi el 87% de la miel clara fue exportada a Estados Unidos mientras que la miel oscura tiene como destino principal los países europeos con el 57% seguido de Estados Unidos con el 39%. Si analizamos el mercado asiático la miel clara representa el 7% mientras que la oscura es el 2,7%.

En conclusión, durante 2023, mientras los precios internacionales disminuían, especialmente en el caso de las mieles oscuras, Argentina exportó proporcionalmente más miel oscura. Esta combinación de factores provocó una reducción significativa del 25% en el valor total de las exportaciones.

Destinos de las exportaciones por color



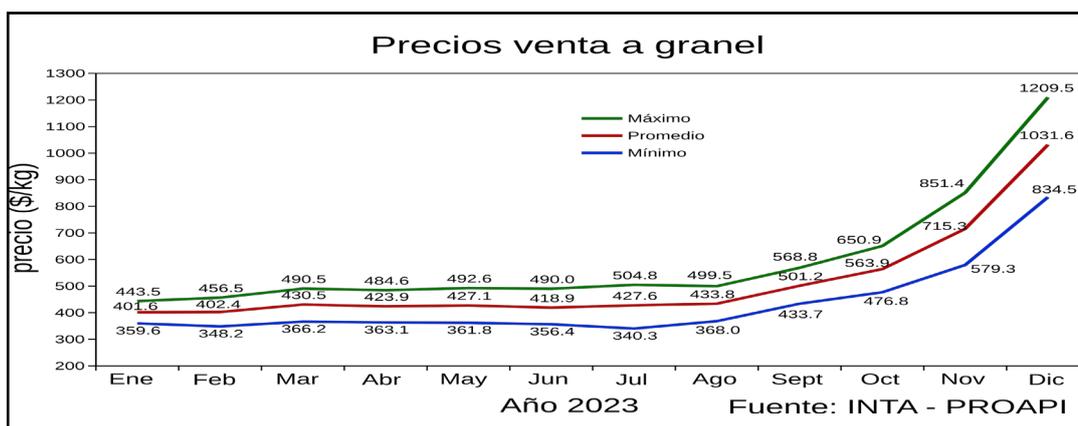
Mercado interno Argentino

La mayoría de la miel producida en Argentina se destina a la exportación. Actualmente, no hay estudios confiables que indiquen el consumo interno. En general, los apicultores más pequeños destinan toda su producción al mercado interno, mientras que los productores más grandes comercializan la mayor parte de su producción a granel en tambores de 300 kg a empresas exportadoras.

Para la venta a granel, el monitor del INTA-PROAPI mostró una variación del precio promedio de 401 a 1031 pesos en el periodo de enero a diciembre de 2023. Durante el mismo período, los precios máximos oscilaron entre 443 y 1209 pesos, mientras que los mínimos lo hicieron entre 360 y 834 pesos. Hasta agosto, el precio fue relativamente estable y comenzó a mostrar un aumento significativo en los meses de septiembre a diciembre, motivado por la devaluación del dólar oficial. Cuando se considera el precio en dólares, utilizando el cambio al valor del dólar oficial, el precio varía entre 2,3 dólares por kg en enero y 1,3 dólares por kg en diciembre.

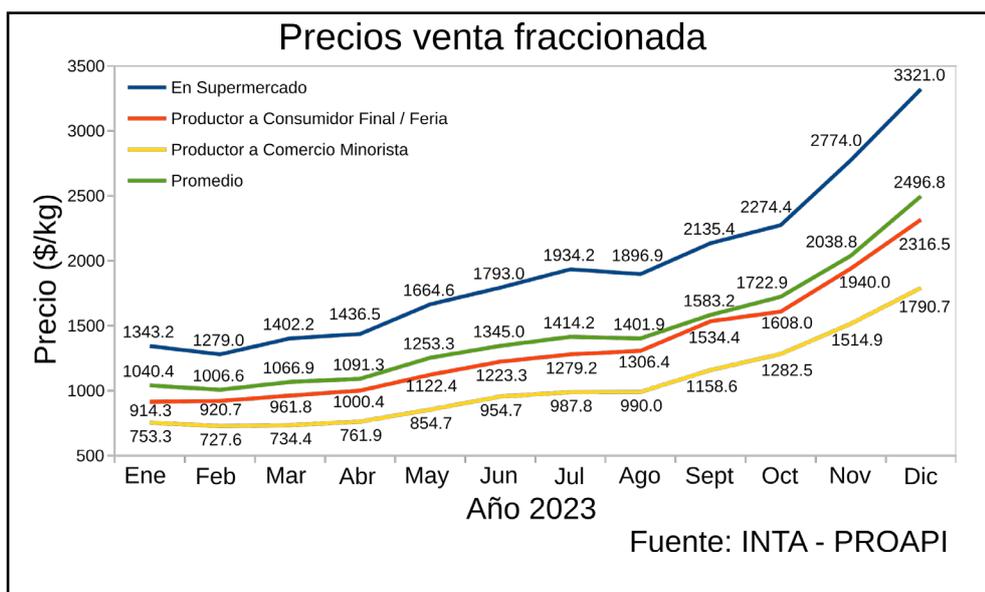
Esta disminución de un dólar por kg es similar al descenso de los precios internacionales de la miel, como se indica en la sección anterior.

En cuanto a los precios de venta fraccionada, el monitor del INTA-PROAPI reporta tres modalidades de comercialización: venta en comercios minoristas, en ferias o directamente, y en supermercados. Los mayores precios se pagan en supermercados, representando un 30% por encima del promedio, mientras que la venta en comercios minoristas es un 30% inferior al promedio. Los valores de la venta directa o en ferias se aproximan al precio promedio. A lo largo del año, el precio promedio aumentó de 914 pesos por kg en enero a 2316 pesos en diciembre, lo que representa un incremento del 153%, mientras que la inflación reportada fue del 211%. Por lo tanto, el aumento de precios no alcanza a compensar el aumento del costo de vida.



En cuanto a los precios de venta fraccionada, el monitor del INTA-PROAPI, reporta tres modalidades de comercialización: venta a comercio minorista, en ferias o directa y supermercados. Los mayores precios se abonan en supermercados representando un 30% por encima del promedio mientras que la venta a comercio minorista es un 30% inferior al promedio. Los valores de la venta directa o en ferias se encuentran se aproximan al precio promedio.

A lo largo del año el precio promedio se incremento desde 914 peso por kg en enero a 2316 pesos en diciembre, representando un incremento del 153% mientras que la inflación reportada fue del 211%, por tanto el incremento de precios no alcanza a compensar el aumento del costo de vida





Apícola DANANGIE

Fábrica de material apícola en eucaliptus
producimos y exportamos miel homogeneizada
bajo normas HACCP

Ruta Nacional N° 14 y Ruta Pcial. N° 4 - (3200) Concordia - Entre Ríos - Argentina
Tel: (0345) 421-7315 / 6258165 / e-mail: danangie@apicola-danangie.com.ar
visite nuestra página: www.apicola-danangie.com.ar

Pintura para colmenas
PINTEGRAL® Pinturas Epoxi
(Aprobadas por SENASA)

Envíos a todo el país!

Parque Industrial Chivilcoy - Pcia. Bs. As.
pinturas@pintegral.com.ar - tel.: 02346 - 308479/308488

**PUBLICITE EN LA
GACETA DEL COLMENAR**

Edición Impresa y
edición WEB
contacto: informes@sada.org.ar

SILPLAST ENERGÍA CREATIVA

SOLUCIONES EN ENVASES PLÁSTICOS

Amplia gama de envases y tamaños para miel, jalea real y polen. Cucharitas para jalea real. Palito mielero. Vertedores con pico inviolable.

Migueletes 2425 (B1778NIE) Cdad. Evita, Bs. As.
(+54.11) 2078.7100 / info@silplast.com.ar
vea + info en www.silplast.com.ar

Servicio de impresión de etiquetas!

Consulte por nuevos envases!

Envíos al interior!

apícola EXPERIENCIA
SANTA ROSA PERMANENCIA
ACOPIO DE MIEL SERIEDAD

Compra y canje de cera - Medicamentos - Insumos - Alimentos
Indumentaria - Tambores vacíos - Venta de Material Vivo

Parque Industrial Santa Rosa - La Pampa
(02954) 438011 / acopiomiel@gmail.com

BOBINADOS

SAUL

Producto Nacional
de una empresa Argentina

- Fijador de cera en el marco
- Marcador de patente eléctrico para alza, cuadro, piso techo
- Mezclador de jarabe "CICLON"
- Aplicador de Oxálico
- Trampa de apitoxina
- Cuchillo desoperculador eléctrico

Av. 3 de Febrero 409
Chivilcoy - Bs. As.
+54 9 2346 525438
bobinados.saul@gmail.com

“Nuestra empresa tiene un perfil integral”

Entrevista a Fernando Vailoratti de Apícola Danangie

Gaceta del Colmenar: ¿Cómo es el perfil de Apícola Danangie?

Fernando Vailoratti: Nosotros tenemos un perfil integral. Somos apicultores que producimos miel, tenemos montes propios de eucalyptus para hacer el material y exportamos miel 100% homogeneizada. Entonces es un perfil integral, cuando nosotros vamos a las reuniones con todos los importadores nos vendemos como una empresa integral. Antes que ser ingeniero y antes de ser comerciante, soy apicultor, entonces voy a ofrecer mi miel y la miel de otros apicultores, que sé cómo trabajan. Formamos una suerte de clúster de apicultores asociados desde hace muchos años. Tratamos de no comprar la miel a cualquier apicultor. Si no te conozco, la operación es compleja. Trabajamos con los apicultores que conocemos desde hace años y tenemos mucha confianza, forjada en muchos años juntos. Hay apicultores de Buenos Aires, de Entre Ríos y demás.

GC: ¿Están asociados de manera formal o es simplemente una asociación comercial de confianza?

FV: Es una asociación comercial de confianza. Todos los años hacemos charlas de capacitación y vienen 40 personas. De esas 40 personas muchos entregan miel a la empresa. Tenemos una confianza plena y no hace falta ni firmar por la entrega de la miel, ni firmar nada cuando se entrega el material. Es confianza mutua que se viene trabajando desde hace mucho. Por el lado de la exportación tenemos un seguimiento personalizado de todos los apicultores. Realizamos asistencia técnica, brindamos capacitaciones. Es un grupo cerrado de apicultores que quiere hacer las cosas bien.

GC: ¿Cómo comercializan esa miel? ¿Exportan el 100% o venden una parte en el mercado interno?

FV: Apícola Danangie exporta 3200 toneladas al año y es 100% homogeneizado. Todo exportación, de hecho, tenemos pocos clientes afuera. Así como hacemos adentro del país, hace-

mos lo mismo afuera. No quiero salir a buscar un cliente que me pague 2 dólares más por contenedor sabiendo que me va a comprar 3 contenedores al año. Se trabaja con empresas grandes, con empresas sólidas, que son empresas conocidas desde hace tiempo en el mercado.

GC: ¿Con miel homogeneizada te referís a que mezclan mieles de diferentes orígenes para conformar un color que sea acorde a lo que te pide el exportador?

FV: Sí, exactamente, lo que me pide el importador sería color, humedad y HMF, que son los 3 parámetros principales que se miden en la empresa, para obtener un producto homogéneo. La miel de eucalyptus, que es nuestro fuerte, es muy difícil exportarla en tambores como miel pura de eucalyptus porque es una miel que naturalmente tiene más de 18% de humedad por más que la cosecha se haga con panales operculados. Este año que es húmedo, la menor humedad será de 19,8%. Entonces, al enviar miel con 18% de humedad envasada en tambores sin ninguna intervención y luego de 63 días, que es lo que demora el barco a Reino Unido, lle-



Sala de extracción Danangie

ga básicamente una hidromiel. Además, Reino Unido, es en contra estación y la miel ingresa en verano, con calor. Este es el problema de la miel de la zona. Por eso decidimos hacer todo homogenizado, mezclando con miel de otros orígenes, por ejemplo, de Córdoba, de Santa Fe o de Buenos Aires. Porque son mieles mucho más secas que quizás no tienen otros parámetros óptimos. Por ejemplo, la miel de Ruta 5, en La Pampa, es una miel que no mucha gente quiere porque no tiene un buen F/G. Pero se produce en zonas secas, tiene el 17% de humedad, justo para bajar todos los parámetros de humedad y de color, entonces comercializamos las mezclas homogenizadas. Por ejemplo, la miel de eucalyptus puede tener 75 milímetros de color al mezclarla se comercializa como una mezcla de muestras con 63 milímetros de color, con menor humedad y HMF.



Equipo de trabajo de Apícola Danangie

GC: En cuanto al mercado internacional ¿cuáles son las dificultades que encuentran al vender al exterior?

FV: Hasta hace 3 meses atrás, era más fácil exportar marihuana que miel u otro producto alimenticio. No se podía pagar ningún laboratorio externo. Para analizar la miel a exportar tenemos laboratorios en Argentina pero no están homologados a nivel mundial. El SENASA está bien pero no están homologados los análisis. En los contratos se especifica que la miel debe estar homologada por INTERTEC o QSI, que son dos laboratorios importantes del exterior. Si despachamos una muestra para realizar el análisis en uno de esos laboratorios la retienen 6 meses porque es una exportación de alimentos. Además, no se podía pagarle al proveedor en el exterior porque no había dólares. La opción es abonar con tarjeta de crédito, que sale un 75% más a pesar de ser una exportación a dolar oficial. Aunque me presentaba al requerimiento, no te dejaba pagar. Entonces fueron años duros, muy duros, más a finales de año. Para subsanar eso, todas las empresas tenían que hacer malabares, eso fue el principal escollo que teníamos. Otra dificultad es el arancel Europeo, que no nos permite subir los precios de la miel oscura. Se empezó a negociar hace exactamente 7 años atrás y todavía siguen negociaciones para lograr bajar ese arancel pero no hubo ningún avance en los últimos 5 años. Es una negociación que todavía sigue. Otro problema es que Argentina es un tomador neto de precios. Si bien el mercado de la miel es competitivo, se puede vender a cualquier empresa y eso es bueno, porque

si no me gusta el precio que me ofrecen, voy a otra empresa, entonces estamos todos parecidos. Somos muchas las empresas a las que exportamos así que el mercado es perfecto. El problema es que la miel no cotiza en bolsa, entonces, no es posible operar como el resto de los mercados de commodities, como naranjas, soja, vino, etc, realizando operaciones como pull, call, o mercado futuro. Si fuera un commodity como el resto sería más fácil de operar el mercado. Pero es la realidad que enfrentamos.

GC: Si bien describís un mercado perfecto, sabemos que hay competencia con mieles adulteradas y problemas con los distintos orígenes ¿cómo impacta eso en el mercado?

FV: A ver, impactó muy negativamente, hasta hace dos años atrás, nosotros, toda la miel argentina, el 70% se va para Estados Unidos y del 30% que queda se divide el 25% en Alemania y Reino Unido y después todo el demás desperdigado por ahí. Nosotros cosechamos mucha miel oscura que bajó muchísimo de precio como consecuencia de la guerra entre Rusia y Ucrania. Ucrania es un jugador muy importante para la miel de girasol que se comercializa en Europa, al entrar en guerra hace dos años y medio atrás, lo que hicieron los europeos fue estoquearse de miel, por las dudas que Ucrania no pueda proveerlos. Europa consume dos veces la producción de Ucrania y Argentina es un jugador principal en Europa también. Al aumentar el precio y estoquearse tan rápido de la miel de Ucrania, y en Estados Unidos el precio

de la miel clara tenía un precio elevado, entonces, indefectiblemente, Estados Unidos también compra miel oscura, pero más barata que la clara siempre, históricamente la pagan muy barato. El precio de la miel clara arrastró el precio de miel oscura a valores muy altos. La miel llegó a valer cuatro mil dólares la tonelada y todavía hoy estamos pagando las consecuencias de eso. Los apicultores no se dan cuenta de esas cosas, cuando valía un montón, que acá adentro apenas valía bien, porque el dólar valía el 40% del valor real.

Entonces se estoquearon a miel muy cara, Argentina, muy cara. Y los precios en góndolas en Europa subieron un montón. La miel argentina es una miel de corte para Europa, es una miel para hacer un mezcla. Para generar rentabilidad en los precios de góndola Europeos, hay que tener miel Europea dentro de la mezcla, entonces hacen una mezcla con 60% miel argentina, 30% miel ucraniana, 10% de miel europea. Esa es la mezcla que se comercializa. Entonces se estoquearon extremadamente caros, y al estoquearse con ese precio, el precio de miel en góndola subió mucho y la miel es un bien sustituible. En consecuencia disminuye el consumo. Ahora hay que esperar a que el ciclo se complete: bajen los precios de las góndolas y el stock de miel disminuya. Es un ciclo que dura un año y medio, y recién ahora el precio empieza a subir de nuevo. Eso explica los 1.800 dólares por tonelada del año pasado de la miel oscura.

GC: ¿Pero eso también fue producto de que los aranceles para Ucrania fueron a cero?

FV: Sí, los aranceles para Ucrania en la Unión Europea son cero, pero el precio que tenemos siempre fue con aranceles. Entonces, no quita que alguna cosa lleva a la otra. Nosotros venimos con ese precio, incluyendo arancel, desde hace 10 años atrás. Y por más que Ucrania estaba en guerra, seguían mandando miel a menor precio. Entonces, obviamente, los que prefirieron dejar el stock alto, bueno, les compraron hasta lo último. Cuando no tienen más miel, que es lo que pasa ahora, empieza a subir el precio.

GC: ¿Tu predicción es para el 2024 que va a haber una recuperación de los precios, aunque sea parcial?

FV: Sí, estábamos en 1300 dólares y ahora estamos en 2100.

GC: Y ahora, saliendo de la miel, ¿ustedes exportan o comercializan algún otro tipo de productos derivados de la colmena? Cera, propóleo, etc.

FV: No, no, nosotros nos dedicamos a la miel, sí exportamos materiales de agricultura. Pero de lo que es producción de colmena, solamente miel, el 100% homogenizado. Nosotros producimos una calidad

de miel de corte, que es de excelente calidad, con la trazabilidad de origen supeditada a un batch. Un frasco en Europa que dice miel 50% argentina, sabemos que ese frasco vino de este batch, y que el batch se completó con estos tambores.

GC: Es decir le agregan valor a la miel de eucalipto o la miel que no se podría comercializar mezclándola con otra. ¿Ese es el agregado de valor que hacen ustedes?

FV: No se si no se podría. Pero en los mercados de miel oscura, que están lejos, es mucho más complicado hacerlo directo que hacerlo homogenizado.

GC: Entonces, no participan en el mercado interno.

FV: No. Cero. ¿Quieres la razón? Es un mercado totalmente informal. Pero no quiere decir que esté bien o mal. Pero en el mercado interno, al ser tan chiquito, tan supeditado a tener el 1% de la producción argentina y tampoco es un número conocido, nadie lo sabe. ¿Cuánta miel se consume en el mercado interno? ¿El 1% el 2%, el 5% o el 10%?. No hay un registro de toneladas. Está perfecto que los agricultores defiendan su producción. De los que envasan el 10% de tener el RNE y el RNPA. Pero está bien. No es mi mercado y no me quiero meter. Entonces, te hace competencia cualquiera que vende una verdulería sin ninguna marca. A ese mercado no me quiero apuntar. Sí quisiera al mercado interno para entrar en cadenas de supermercados grandes, hay que entrar en otro negocio, con reposición de mercadería. Si no reponés, tenés que entrar en la veta de ponerle glucosa para que no se cristalice y eso no está bien.

GC: Muchas gracias por tus conceptos



Metalúrgica
CORTÉS

Tel/Fax: 02317-492236
 metalurgiacortes@internueve.com.ar
 www.metalurgiacortes.com

Productos:
 *Extractor con eje horizontal
 *Decantadores - Bombas - Bateas fundidoras - Centrifugas
 *Desoperculadoras automáticas en frío o caliente

Avda. Saralegui 298 - cp 6505 Dudignac - Bs. As.



El Campo y Usted

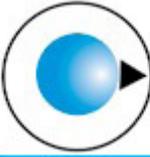


Todos los Domingos

Domingos de 06 a 09 hs
 Apicultura de 07 a 09 hs

Contacto:
 fpetrerah@yahoo.com.ar
 cel: +54 911 5400 1931

 Federico Petrerah

 **BELGRANO**
AM 650

INDUMENTARIA E INSUMOS APÍCOLAS




EL AGUIJÓN

 @elaguijon.ok
 www.el-aguijon.com

 11 2464 7635 | 11 3654 5344
 11 3048 3777

CASANOVA

Guantes

Siempre dando una mano al Apicultor

- ★ Todo en indumentaria apícola
- ★ Línea completa de guantes apícolas
- ★ Insumos apícolas

SOMOS FABRICANTES!!!

+54 9 11 4096-1733
 +54 9 11 6452-3156

E-mail: casanovaguantes@hotmail.com

Alvea CAP

INDUSTRIA ARGENTINA

100% ORGANICO

95% EFICACIA SUPERIOR
 CON UNA SOLA APLICACION

UN SOLO VIAJE AL CAMPO

10, 15, 150, 600

Producto cooperativo desarrollado por:
 Cámara de Apicultores Pampero
 Cooperativa de Trabajo apícola Pampero Ltda.

Contacto Comercial:
 consignacionpampero@gmail.com
 Asesoramiento técnico:
 sanidadpampero@gmail.com
 tel: (0291)4517975



toda la información que necesitás

WWW.SADA.ORG.AR

Fundada en 1938 por Apicultores,
 Para Representar, Capacitar y Difundir al Sector Apícola

“Que las abejas sean siempre motivo de unión y reunión de todos los apicultores”

ING. ARNALDO LÜSTCHER

En SADA buscamos fortalecer una apicultura participativa, pluralista y federal, impulsando programas y convenios con organismos públicos y perseguimos el progreso de la apicultura a través de congresos, jornadas y actividades de formación y capacitación.

ASOCIATE
 www.sada.org.ar

¿Qué acciones debemos realizar en la preparación de las colmenas para el receso productivo?

Por Joaquín Moja (INTA Cuenca del Salado – INTA PROAPI); Natalia Bulacio Cagnolo (INTA Rafaela – INTA PROAPI) y Graciela Rodríguez (INTA Hilario Ascasubi – INTA PROAPI)

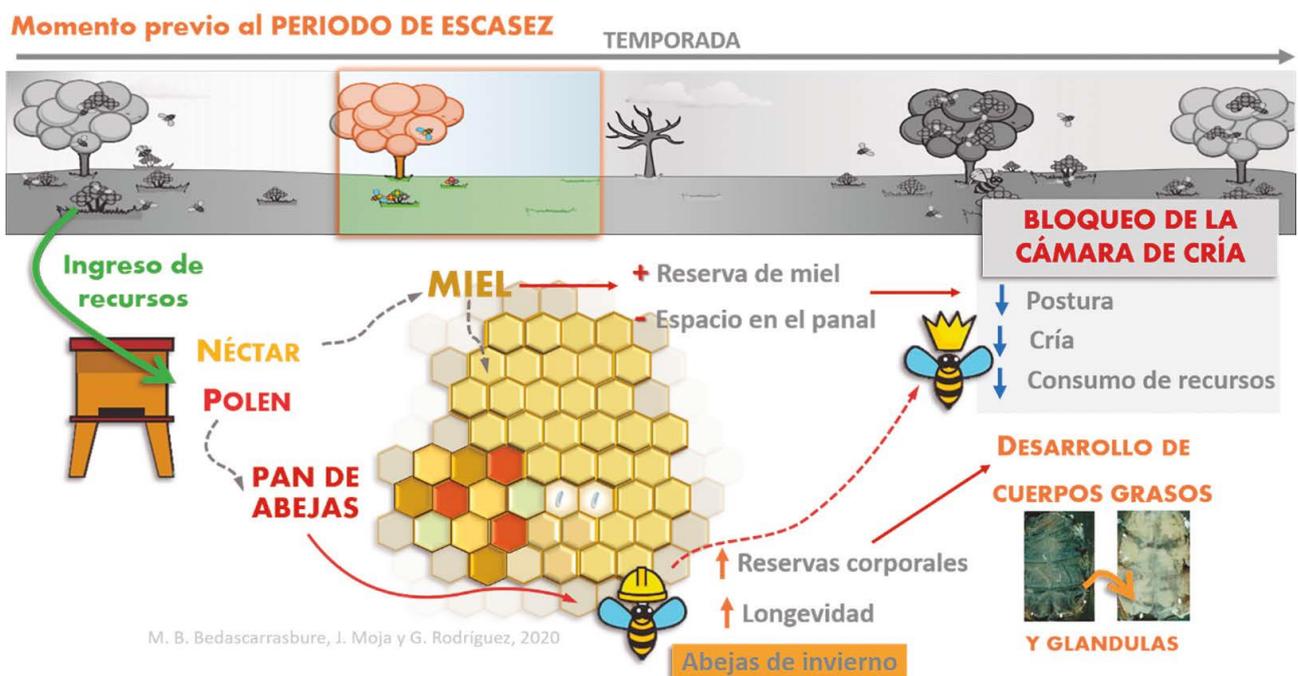
En varios puntos del país la cosecha está llegando a su fin. El fin de un proceso que marcará el comienzo de una nueva temporada. Es importante saber que, lo que el productor apícola haga en este momento, determinará el éxito o el fracaso del siguiente ciclo.

Las abejas en su estado natural acopian néctar para transformarlo en miel y almacenarla como reserva energética para el periodo de escasez. La apicultura cobra sentido al tomar parte de esa miel para generar un ingreso económico. Un porcentaje de esos ingresos se debe reinvertir en la alimentación y sanidad de las colonias.

Esta temporada apícola ha generado un impacto negativo en las colonias de aquellos apicultores que han tenido que enfrentar adversidades climáticas tales como temperaturas extremas, lluvias desmedidas y un escaso ingreso de recursos florales. Por esto, creemos que es un momento coyuntural para que cada productor haga un uso eficiente de los recursos y herramientas que tiene disponible. El momento clave es la preparación de las colmenas para el RECESO PRODUCTIVO. Decimos receso productivo y no invernada debido a que, en nuestro país, hay zonas de clima subtropical en donde las colmenas nunca invernán, pero si tienen un receso o cese productivo durante los meses con abundantes lluvias o periodos de sequía prolongada.

Es de suma importancia que el apicultor conozca muy bien el ambiente donde tiene sus apiarios. Conocer los cambios que ocurren en las zonas de forrajeo de las colonias, los flujos de néctar y polen y los periodos de escasez, son fundamentales para poder planificar todas las actividades a lo largo del año.

Cuando disminuye significativamente el ingreso de néctar, recurso fundamental para la producción de miel, el productor debe tomar la decisión de dar por terminada la cosecha y convencerse que es necesario empezar a preparar la colmena para el receso. Ya que, los últimos recursos que pueden ingresar a la colmena deben ser suficientes para generar reservas de miel y polen que la colonia necesitará para sobrevivir en el periodo de escasez.



Fotografía de cuerpos grasos: Keller, et al. (2005) Pollen nutrition and colony development in honey bees: Part 1.

En este momento, el apicultor debe posibilitar que en la colonia se manifieste la formación de las ABEJAS DE INVIERNO; un mecanismo adaptativo que permite a las colonias de abejas melíferas superar las bajas temperaturas y la falta de nutrientes. La aparición de las abejas de invierno está íntimamente relacionada con la caída natural del ingreso de polen en otoño. Cuando el polen escasea, la cría se reduce. Una colonia con menos cría para alimentar genera que las abejas jóvenes pueden retener o almacenar reservas nutricionales (lípidos y proteínas) en sus cuerpos, transformándose en “reservas corporales de nutrientes”. De esta manera se conservan durante el invierno y se utilizan para reiniciar la cría cuando las condiciones ambientales son favorables.

Por su parte, el consumo de las reservas de miel se utilizará para generar calor y evitar que las abejas mueran por efecto de las bajas temperaturas invernales en las regiones templadas/templadas frías de nuestro país.

Es clave entender que una colonia en su estado natural, en la época de abundancia de recursos, los almacenará para lograr su supervivencia y esto se observa como el acúmulo de miel y polen en los cuadros, bien organizados en cercanías de la cría. Al aumentar el acopio de miel en los panales, se reduce el espacio para que la reina ponga huevos y esto se denomina **BLOQUEO DE LA CÁMARA DE CRÍA**. Esto provoca reducción del área de cría, y las nodrizas que no tienen que alimentar las larvas, acumulan reservas en su cuerpo. Los CUERPOS GRASOS en estas abejas aumentan en tamaño, éstas son estructuras de células que, distribuidas en las paredes del abdomen, tiene capacidad de almacenar gran cantidad de nutrientes como lípidos, proteínas y glucosa. Son el centro que regula la fisiología de la abeja, ya que en ellos no sólo se sintetizan y acumulan proteínas y lípidos, sino también las moléculas que intervienen en los mecanismos de detoxificación de agroquímicos, de defensa del sistema inmune y proteínas que transportan nutrientes de un órgano a otro.

En estos párrafos hablamos mucho sobre las reservas de nutrientes en las abejas que afrontarán el periodo de escasez, pero no podemos olvidarnos que estas abejas deben estar sanas, **LIBRES DE PATOGENOS**. Por esto, es muy importante el monitoreo y control de enfermedades de la cría y de las abejas adultas. Una colonia sana será capaz de disponer de los diferentes mecanismos de defensa naturales, tanto a nivel individual como colectivo. Un adecuado control de Varroosis no sólo incide desde el punto de vista sanitario, sino que además evitará que las proteínas que ingresan a la colonia den lugar al depósito en los cuerpos grasos de las abejas. Por esto el primer paso es el adecuado monitoreo y control de Varroa.

Para optimizar los trabajos desde el punto de vista sanitario enumeramos algunas tareas imprescindibles: **VERIFICAR LA PREVALENCIA DE VARROA** mediante la Prueba del frasco al 10% de las colmenas del apiario o no menos de 6 muestras por apiario. Tratar las colmenas cuando el % **DE INFESTACIÓN** supere el 1% (ambiente templado-frío) o el 3% (ambiente subtropical). **REALICE EL TRATAMIENTO CUANDO LA COLONIA AÚN TENGA TIEMPO DE GENERAR AL MENOS DOS CICLOS DE CRÍA**. De esta manera las abejas que pasarán el invierno se habrán desarrollado sin el efecto negativo de la varroa y habrán podido acumular reservas corporales de proteínas. Utilizar **SIEMPRE TRATAMIENTOS APROBADOS** para **USO APICOLA** y garantizando la rotación de los acaricidas. **NO UTILIZAR MEZCLA DE PRINCIPIOS ACTIVOS EN UNA MISMA APLICACIÓN**. Inclusión de **ACARICIDAS ORGÁNICOS** en sus colmenas. Debemos entender que estas prácticas sanitarias tendrán un gran impacto en la salud de las abejas si se implementaran tratamientos zonales coordinados.

Además, no debemos olvidar que, para garantizar la vitalidad de nuestras abejas, debemos confirmar la ausencia del **PEQUEÑO ESCARABAJO DE LAS COLMENAS (PEC)** en las colmenas. Su potencial ingreso a nuestro país nos obliga a realizar periódicamente una vigilancia activa en al menos el 10% de las colonias del apiario, buscando escarabajos adultos o algún indicio de cambios en la cría o presencia de larvas. Este momento en el ciclo productivo es crucial para ingresar al receso libre de cualquier enfermedad o plaga que pueda poner en riesgo la vitalidad de las colonias. Pero sobre todo que implique la dispersión inadvertida por parte de los apicultores.

De observar alguna semejanza compatible con la plaga recordamos que su notificación ante SENASA es obligatoria.

En síntesis, para poder realizar una buena preparación de las colmenas para el Receso Productivo, enumeramos las tareas primordiales para dicho proceso:

- 1.- Bajada a cámara de cría (Adecuar la población, reservas y espacio disponible. En gran parte del país se recomienda hacerlo en cámara de cría)
- 2.- Monitoreo Pretratamiento y Aplicación de Tratamiento contra Varroa (permitiendo sanear al menos

los dos últimos ciclos de cría de la colonia).

3.- Categorización de las colonias (esta categorización nos puede brindar información sobre lo que sucede desde que las colmenas entran al invierno hasta su salida y el arranque primavera).

4.- Inspección sanitaria

- Presencia de Loque americana, Loque europea y/o cría yesificada

- Reinas viejas

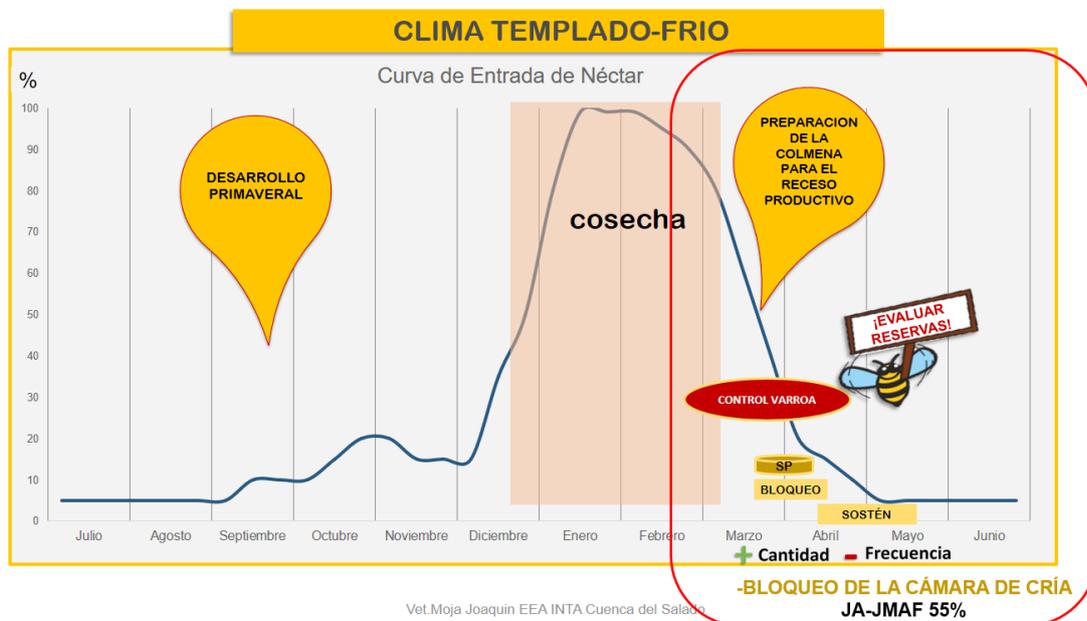
5.- Bloqueo de la cámara de cría y Evaluación de reservas invernales

- Reservas energéticas

- Reservas proteicas

6.- Monitoreo de Varroa Post Tratamiento (aquí el % de infestación debe ser 0)

7.- Conservación adecuada de las alzas melarias (deben ser preservadas en condiciones que eviten la proliferación de la polilla de la cera. Para esto es necesario asegurar la circulación de aire a través de los cuadros)



Tareas a realizar en un apiario en zona de clima templado- frío, durante la preparación para el Receso Productivo

Experiencias a campo en las UDAs

Las Unidades Demostrativas Apícolas (UDA), son instrumentos diseñados para mejorar la difusión del Sendero Tecnológico (ST) propuesto para los distintos territorios; son apiarios característicos de una zona en el que se pone en práctica las recomendaciones técnicas y generan un espacio físico que fortalece el intercambio entre los actores del sector apícola territorial.

Los siguientes datos muestran la información recolectada en la UDA de Chascomús, en la Cuenca del Salado, provincia de Buenos Aires durante la temporada 2022/2023. Podemos observar que el 100% de las colmenas al finalizar la temporada productiva (otoño) se encontraban en categoría I (7 o más cuadros de abejas) y que, a la salida del receso, ese valor desciende al 80%.

A su vez, observamos que el porcentaje de infestación de varroa del apiario fue del 4% de prevalencia en abejas adultas al momento PRE tratamiento acaricida y el monitoreo POST tratamiento dio valores de 0%.

Un dato relevante, es el valor 0 en mortalidad anual, información clave ya que es importante para minimizar pérdidas económicas y optimizar los rendimientos en la empresa apícola.

RESULTADOS TECNICOS - 22/23 - Chascomús					
Del material vivo		Indicadores Técnicos			
Inicio Ejercicio	Colmenas	20	Mortandad Invernal	%	0,0
Inicio Ciclo	Colmenas	20	Mortandad anual	%	0,0
Fin Ejercicio	Colmenas	20	Evolución en colmenas anual	%	0,0
			Eficiencia del Recambio Reinas	%	100,0
			Eficiencia de la Multiplicación	%	100,0
			Productividad de M.V. / colmena	div/col	

Categorización de Colmenas y Enfermedades			
Principio de temporada	Categorización Colmenas	Categorización Tipo I	15,0%
		Categorización Tipo II	80,0%
		Categorización Tipo III	5,0%
	Enfermedades de la cría	Loque Americana (LA)	0,0%
		Loque Europea (LE)	0,0%
		Cría Yesificada (CY)	5,0%
Actividades Adicionales	Varroa	PRE tratamiento - MH	0,0%
		PRE tratamiento - MA	0,0%
		POS tratamiento - MA	0,0%
	Varroa	PRE tratamiento - MH	0,0%
		PRE tratamiento - MA	0,0%
		POS tratamiento - MA	4,0%
Fin de Temporada	Categorización Colmenas	Categorización Tipo I	100,0%
		Categorización Tipo II	0,0%
		Categorización Tipo III	0,0%
	Enfermedades de la cría	Loque Americana (LA)	0,0%
		Loque Europea (LE)	0,0%
		Cría Yesificada (CY)	0,0%
Varroa	PRE tratamiento - MH	0,0%	
	PRE tratamiento - MA	0,0%	
	POS tratamiento - MA	0,0%	

Datos correspondientes a categorización de colmenas, % mortalidad y % infestación de varroa de la UDA Chascomús. Fuente: Visualizador de UDAs INTA PROAPI. Lopez Carolina; Masciangelo German; Castignani, Horacio. <https://www.redlac-af.org/visualizaadorudas>



Marta Jaquet

Soy Marta Jaquet, aficionada a la fotografía. Hace ya más de 15 años que tuve contacto por primera vez con un cámara y a partir de ese momento descubrí el amor por éste arte.

He tomado muchos cursos de perfeccionamiento y sigo año a año estudiando para saber un poco más.

Participé en muchos concursos internacionales, nacionales, provinciales y locales, en los que he obtenido premios.

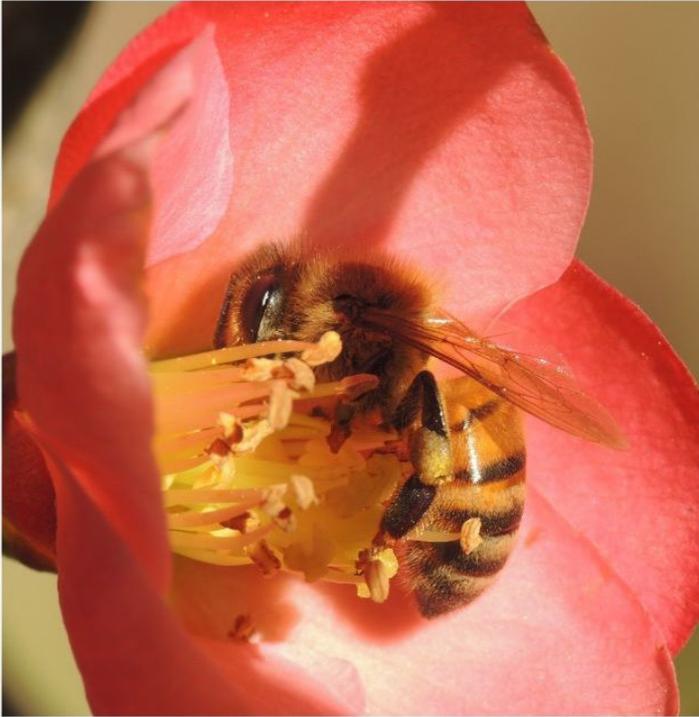
Las fotos enviadas hacen referencia a un trabajo que hice cuando ejercía como docente de escuela primaria, armé un trabajo sobre todo lo referente al mundo de la miel.

Tuve la suerte de que un apicultor de la zona me llevara a un día de trabajo y allí pude registrar y aprender sobre este apasionante mundo.

Con una de esa colección de fotos obtuve el primer premio de la Expo Maciá que reunía a fotógrafos de todo el mundo.

Hoy día sigo buscando estar conectada con tan apasionante trabajo.





LA BÚSQUEDA



EL MIELERO



ATRAPADO POR LA MIEL



DIEGO CORONEL

- TODO PARA LA INDUSTRIA APÍCOLA



Desarrollamos, producimos y comercializamos
máquinas y accesorios para la industria apícola.
Nuestra experiencia de más de 20 años, avalan
nuestros trabajos.

📍 Ruta 205 - Km 181,1 | Saladillo - Bs. As 🇦🇷

☎ +54 2345 - 478966

✉ ventas@dc-si.com.ar

FLORA APÍCOLA ARGENTINA

Autor: Laura GURINI, INTA Delta - PROAPI

Este artículo es el séptimo de la serie Flora Apícola Argentina, que se continuará publicando en los próximos números de Gaceta del Colmenar. En este caso no se hará referencia a una especie de importancia apícola, sino que la información se centra en un ambiente que ofrece recursos para el desarrollo de la apicultura: la pradera.

Los datos que se presentan fueron obtenidos exclusivamente de trabajos referidos a nuestro país.

Las Praderas

Descripción

Una pradera es un tipo de bioma que se caracteriza por los terrenos abiertos y llanos y una vegetación constituida, en su mayoría, por hierbas, algunos arbustos y escasos árboles. Originalmente sus pastizales o hierbas son principalmente especies de la familia Poáceas (Gramíneas) y no alcanzan gran altura. Debido a esto son propicias para el pastoreo de animales, favoreciendo la producción ganadera.

Con el fin de mejorar los recursos forrajeros

se ha recurrido a la implantación de Fabáceas (Leguminosas) y algunas Poáceas, muchas de ellas de importancia apícola, permitiendo el desarrollo de la apicultura.

Constituyen uno de los biomas más modificados por la acción del ser humano.

Status: La mayoría de las especies presentes, tanto implantadas como espontáneas, son exóticas.

Entre las especies implantadas con más frecuencia se encuentran Lotus (Lotus tenuis y Lotus corniculatus), Trébol de olor (Melilotus albus), Alfalfa (Medicago sativa), Trébol rojo (Trifolium pratense), Ray grass (Lolium multiflorum) y Cebadilla criolla (Bromus catharticus).



Especies implantadas. a. Lotus. b. Trifolium pratense. c. Melilotus albus. d. Medicago sativa. e. Bromus unioloides. f. Lolium multiflorum. Fotos: Laura Gurini. d- Foto. JF Pensiero.

Generalmente se presentan especies espontáneas como el Nabo silvestre, la Mostaza negra, el Rábano silvestre (*Brassica campestris*, *Brassica nigra*, *Raphanus sativus*), de floración muy temprana y el Cardo y el Cardo negro (*Carduus acanthoides*, *Cirsium vulgare*), que florecen hacia fines de la primavera y en el verano. Otras especies espontáneas que pueden aparecer son, entre otras: Trébol blanco (*Trifolium repens*), Visnaga y Falsa biznaga (*Ammi majus*, *Ammi visnaga*), Diente de león (*Taraxacum officinale*), Flor morada (*Echium plantagineum*), Paja mansa (*Paspalum urvillei*) y Pasto miel (*Paspalum dilatatum*).



Especies espontáneas. a. *Medicago lupulina*. b. *Taraxacum officinale*. c. *Ammi* sp. d. *Brassica campestris*. e. *Carduus acanthoides*. f. *Trifolium repens*. g. *Echium plantagineum*. h. *Raphanus sativus*. i. *Cirsium vulgare*. Fotos Laura Gurini.

Con frecuencia se encuentran ejemplares de distintas especies implantadas de Eucalipto, (*Eucalyptus* spp.), cerca de las viviendas y de Acacia negra (*Gleditsia triacanthos*), especie espontánea invasora, cuya distribución sigue las líneas de los cursos de agua.



Árboles. a. *Gleditsia triacanthos*. b. *Eucalyptus* sp. Fotos Laura Gurini- Alicia Basilio.

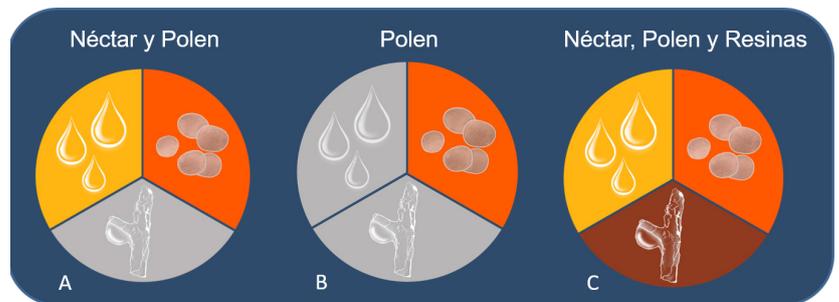
Floración

Floración de algunas especies de pradera.

Nombre científico	Nombre común	Época de Floración
<i>Ammi majus/Ammi visnaga</i>	Falsa biznaga/visnaga	Final de primavera y verano.
<i>Brassica campestris</i>	Nabo. Nabo silvestre.	Invierno, primavera y verano.
<i>Carduus acanthoides</i>	Cardo.	Primavera y verano.
<i>Cirsium vulgare</i>	Cardo negro.	Mitad de primavera y verano.
<i>Echium plantagineum</i>	Flor morada	Primavera
<i>Eucalyptus spp.</i>	Eucaliptos.	Invierno, verano, otoño, según la especie.
<i>Gleditsia triacanthos</i>	Acacia negra.	Primavera
<i>Lotus tenuis/Lotus corniculatus</i>	Lotus. Trébol de cuernitos. Trébol pata de pájaro.	Primavera y mitad del verano.
<i>Medicago lupulina/Medicago polymorpha</i>	Mielga negra/Carretilla.	Primavera y verano.
<i>Medicago sativa</i>	Alfalfa.	Primavera, verano, otoño, según el momento de siembra.
<i>Melilotus albus</i>	Trébol de olor blanco.	Primavera y mitad del verano.
<i>Taraxacum officinale</i>	Diente de león.	Primavera y verano.
<i>Trifolium pratense</i>	Trébol rojo.	Primavera y verano.
<i>Trifolium repens</i>	Trébol blanco.	Primavera y verano.
<i>Raphanus sativus</i>	Rábano silvestre	Primavera

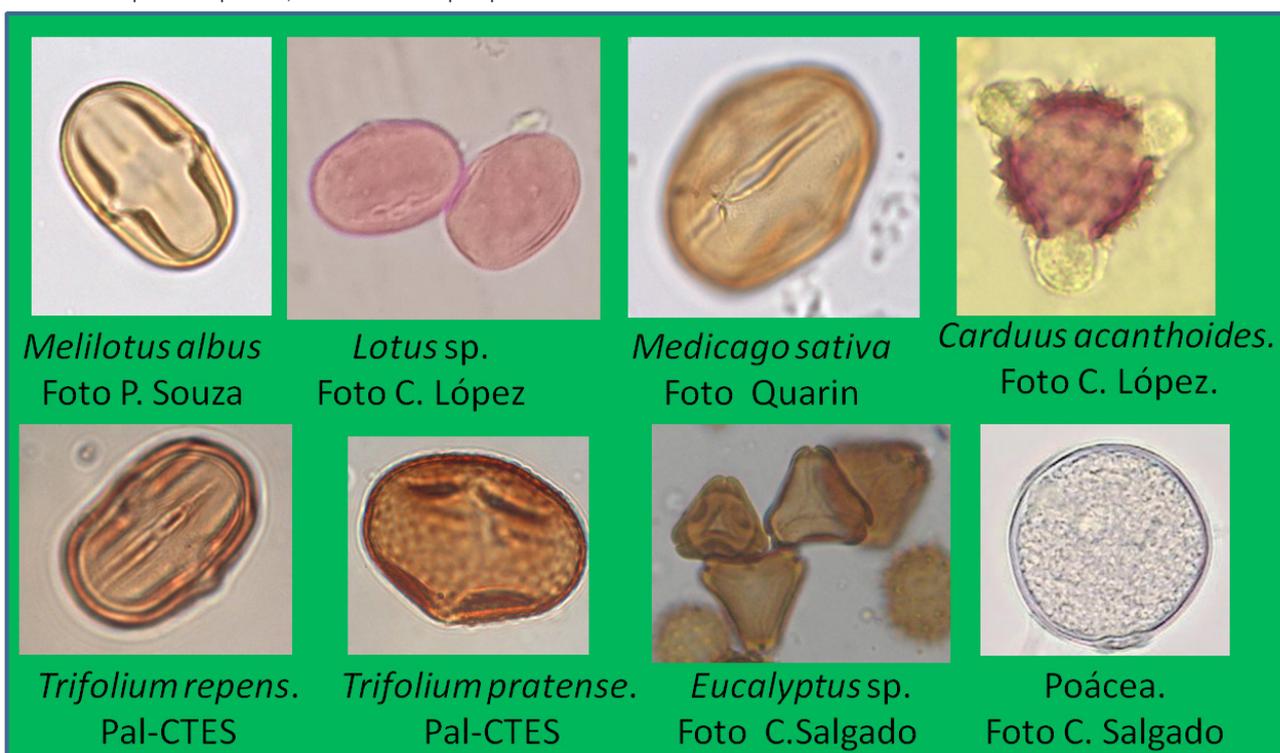
Recursos extraídos por la abeja: la mayoría de las especies presentes aportan néctar y polen, excepto las Poáceas, que aportan polen, aunque de baja calidad, pobre en proteínas. En el caso de los Eucaliptos, también hay aporte de resinas.

Grado de importancia: Se pueden obtener mieles multiflorales de pradera y monoflorales de Lotus, Alfalfa, Melilotus y Acacia negra, según las especies más abundantes en cada caso. Pueden encontrarse mieles de Tréboles, que son aquellas en cuya composición se encuentran presentes pólenes de Melilotus, Alfalfa y Lotus, alcanzando, en conjunto, un valor mínimo de 45 %. Un alto porcentaje de las mieles que exporta nuestro país proceden de este tipo de ambiente.



Recursos extraídos por las abejas.

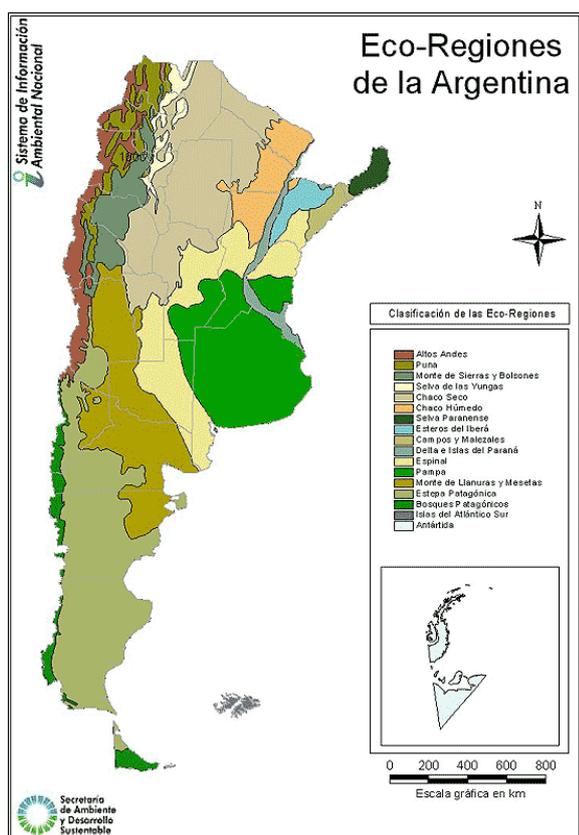
Pólenes de especies de pradera, vistos al microscopio óptico



El color de las mieles de pradera puede variar de blanco agua a ámbar, de acuerdo con el néctar que hayan utilizado las abejas, siendo más oscuras cuanto mayor es el % de polen de *Eucalyptus* presente. Los cristales pueden ser desde muy pequeños, en cuyo caso las mieles son naturalmente cremosas, hasta medianos, variando también la velocidad de la cristalización que generalmente es rápida. El olor y el aroma suelen ser poco intensos, de las familias floral, frutal, vegetal y en ocasiones especiado. El gusto es moderadamente dulce a muy dulce.



Distribución: Las praderas de América del Sur se extienden en gran parte del centro y sur de Argentina y en Uruguay. En nuestro país la mayor parte de las praderas templadas se encuentran en la denominada Ecorregión Pampa (Morello et. al 2012). Esta ecorregión abarca la mitad austral de Entre Ríos, Sudeste de Córdoba y Sur de Santa Fe, Nordeste de La Pampa y casi toda la provincia de Buenos Aires, exceptuando el extremo Sur.



Glosario

Aroma: es el olor que se percibe por vía retronasal, cuando el producto se disuelve en la boca, con la saliva y está a la temperatura del cuerpo.

Bioma, área biótica o paisaje bioclimático: región que presenta uniformidades en cuanto al clima, la flora y la fauna, constituyendo una zona identificable a partir del tipo y la variedad de ecosistemas que es posible hallar en ella.

Olor: se percibe directamente por vía nasal.

Bibliografía:

- Ciappini, M. C., Pozzo, L., Díaz, P. y Arias, L. M. 2022. Perfil sensorial y mapa de preferencia para mieles argentinas de diferentes orígenes florales. *AGRISCIENTIA*, 2022, VOL. 39: 133-142.
- De la Peña, M. R; Pensiero, J. F. 2004. *Plantas Argentinas. Catálogo de Nombres Comunes*. Editorial L.O.L.A.
- Ferrari, C.A.; Pérez, M.F.; Currao, H.R.: Fólgar Bessone, J. Coord. Ramiro Otero y Jorge A Collia. 2011. *La Apicultura Argentina y sus regiones. Una visión panorámica*. 1a ed. Buenos Aires. Consejo Federal de Inversiones, 200 p.
- Morello, Jorge; Matteucci, S; Rodríguez, Andrea; Silva, Mariana. 2012. *Ecorregiones y Complejos Ecosistémicos argentinos*. Facultad de Arquitectura, Diseño y Urbanismo GEPAMA Grupo de Ecología del Paisaje y Medio Ambiente UBA.
- Ministerio de Agroindustria 2019- *Guía para la Caracterización de Mielles Argentinas*. Coordinadora. Laura Gurini (INTA). Disponible en: www.alimentosargentinos.gob.ar
- Catálogo de Plantas Vasculares del Cono Sur. <http://www.darwin.edu.ar/proyectos/floraargentina/fa.htm>.



MAR-PLAST

FÁBRICA DE ENVASES PLÁSTICOS



LÍNEA APÍCOLA



Nuevos Modelos



Visite nuestro
SITIO WEB

Empresa



Certificada

MEJORES EMPRESAS
PARA EL MUNDO



 Maestro D'Asso 3455, San Martín-Buenos Aires

 +54 9 11 2266 9968

E -mail: marianom@marplast.com.ar

Dulcinea 3080-Montevideo 

+598 95 800 911 

La rebeldía de las colmenas (Parte 2)

Por Gabriel Molinero



.... Pero, casi al final de todo lo planificado, algo salió mal. Al volver a su casa a buscar las pertenencias básicas para desaparecer por un tiempo, se encontró con dos matones encapuchados y con el cañón del revólver que empuñaba uno de ellos apuntándole a la cabeza.

Escondieron el auto atrás, así que entró confiado. Lo esperaron cómodamente sentados en el comedor y degustando variados alimentos que sustrajeron de su alacena. El mate sobre la mesa con la yerba húmeda y oscura le indicó que matearon y comieron de lo lindo para matar el tiempo y el hambre. El primer plato fue un salame picado grueso y pan casero de los cuales quedaban nada más que los hilos, la tripa seca y las migas entreveradas con pedacitos de la corteza.

En el momento de su llegada ya estaban degustando el segundo plato: maníes con cáscara y olivas negras, siendo ambos productos empujados al estómago con la ginebra que el apicultor guardaba obsesivamente para ocasiones especiales que nunca sucedían.

Por un instante no analizó la gravedad del asunto, y, en vez de recurrir al miedo como emoción protagonista, dejó fluir primero cierta frustración al ver a sus dos perros bravos, rápidos cazadores, mordedores compulsivos, temibles guardianes, echados dócilmente a los pies de quienes, unos minutos después, comenzarían a ocuparse salvajemente de él, para dejarlo luego tirado en el galpón, donde permanecería por varios días, envuelto en la oscuridad, el frío y el dolor.

Los dos canes ni movieron la cola al verlo, solo atinaron a levantar levemente la cabeza por un instante para volverla a bajar de inmediato cuando el más cercano de los hombres golpeó levemente el piso con el pie mientras los miraba fijamente,

demostrando una absoluta autoridad sobre los animales que desconocieron totalmente a su ahora, ex amo. En ese movimiento, uno de ellos detectó algunos mendrugos que habían quedado bajo su cabeza y los engulló con una rápida lamida sobre el piso. El apicultor, algo anonadado, luego de un lapso breve de silencio, intentó reprocharles esa conducta desleal a los perros, pero un fuerte e inesperado culatazo lo dejó sin palabras y sin conocimiento.

Los tipos en el comedor hablaban en voz alta y discutían fuerte, arrastraban las sillas, golpeaban la mesa, se insultaban; dando la sensación que su estado de violencia permanente estaba aún más exacerbado que lo normal; tal vez por la ginebra. Por momentos parecía que se tomarían a golpes. Al parecer no les preocupaba en absoluto de que los escuchara el apicultor, como si estuvieran seguros de que no podría este buen hombre repetir a nadie, a ninguna persona, nunca jamás, lo que hablaban. Por momentos usaban palabras clásicas del ambiente marginal y en otros de la jerga policial. Y eso era realmente bastante preocupante, sabiendo que ambos oficios y sus correspondientes lenguajes tienen múltiples puntos en común. -El natalia natalia no canta turco, alto ablande le apliqué, pero no canta-.

Y el matón hablaba con conocimiento de causa, ya que la última golpiza había sido brutal. Las otras también lo fueron, pero en ésta, ante otro frustrado intento de que le indicara donde ocultó las colmenas, lo golpeó con un pedazo de madera que encontró en un rincón del galpón directamente sobre el último ojo que le quedaba medianamente sano, el derecho. A partir de allí sólo distinguió trazos indefinidos con él, sombras recurrentes rojizas que se movían enloquecidas y desaparecían como el sol en los atardeceres detrás de los cerros, ocasos que tanto

disfrutaba cuando recorría el colmenar. Pensó, “qué imbécil, por algo está donde está. Cómo pretende que indique lugares en un mapa si durante horas estuvo deformándose el rostro a puros golpes, primero con las manos abiertas, luego con los puños y por último con objetos contundentes”.

Del ojo izquierdo hacía rato que no percibía imágenes, ni una tenue luz. Del derecho tenía, hasta ese momento, alguna esperanza de no perderlo; pero el maderazo fue certero, le dio de lleno con uno de los cantos de la madera y sintió que algo estallaba dentro. “Que incompetente”, volvió a reflexionar para sí, “ya no tendrá esa información de mí, imposible”. Por un momento fantaseó, inocentemente, que quién lo contrató había desperdiciado su dinero. Siempre fue un ingenuo. La gente de las multinacionales nunca desperdicia su dinero, menos aún para estos menesteres, para los cuales, generalmente, no usan el suyo.

Durante la última discusión escuchó, en la voz del mismo hombre que le reventó el ojo, preguntarle enojado al que parecía superior, quién era este ñato que tanto trabajo les estaba dando, -¡sí parece un croto, un cuatro de copas!-.

-¿Desde cuándo preguntan los pirinchos?-, sentenció el jefe con cierta burla, haciendo una pausa y agregando de inmediato, -¡los pirinchos reciben el trabajo, ejecutan y se olvidan! ¡No importa si es un ricachón o un tirado como éste!-.

Al escuchar el apicultor el diálogo primitivo de los matones, no pudo dejar de pensar, que si hubiera podido abrir la boca, les habría explicado de buena gana la situación.

Les habría dicho que, por incompetencia en el mantenimiento del registro de apicultores del municipio, su nombre aún permanecía en él, a pesar de que hacía dos años que había presentado el formulario correspondiente para solicitar la baja.

Hubiera agregado que en dicho documento extrañado en la brisa invisible de la burocracia explicitaba, con carácter de declaración jurada, que ya no tenía doscientas cincuenta colmenas, las cuales vendió por la imposibilidad de continuar trabajando con ellas por ciertos adelantos de fragilidad que la salud de su cuerpo le fue anunciando al llegar a los sesenta y cuatro años, quedándose entonces, solo con diez, una cantidad adecuada para obtener los nobles productos melarios a una escala familiar, para consumo propio.

Imaginó entonces, acatando un pensamiento altamente optimista y profundamente iluso, que los ta-

húres, luego de esas palabras, estando movilizada su curiosidad y el instinto de aprendizaje civilizado, continuarían con las preguntas: -¿Y por qué quieren encontrar sus colmenas? ¿A qué se refieren con fumigarlas?

Si pudiera hablar les diría, antes de contestar esas dudas, que coincidía totalmente con la opinión formulada por ellos en la discusión previa, ya que con una rápida mirada sobre su persona y el lugar descuidado y desordenado, se detectaba que estaba en una situación personal muy deteriorada, a la que ellos comparaban con “un croto, un cuatro de copas, un tirado”.

Es que en los últimos años, este buen hombre, el apicultor, comenzó una debacle anímica que inició con el fallecimiento de su esposa, se profundizó con los cíclicos períodos negativos de vaivenes económicos y se expandió como una nube negra sobre todo su ser ante el hostigamiento por el colmenar. Así su carácter se fue enrareciendo hasta, sin quererlo, generar el alejamiento de sus afectos y amistades, entre ellos los hijos y sus nietos, que ya, ni de vez en cuando, venían a verlo o lo llamaban.

Por la inflamación de la boca intentó, pero no pudo, reír levemente, al caer en la cuenta de que sus noches normales, previas a la violenta jornada, venían paulatinamente presentando inestabilidades similares a las producidas por la terrible golpiza, no en el mismo grado de saña e intensidad pero parecidas: períodos cortos de sueño, actividad interminable de pensamientos, voces, imágenes, recuerdos tristes, dolor de panza intenso, agudo, intermitente y la pregunta constante de para qué seguir así.

Si hubiera podido hablar, y si los delincuentes hubieran formulado realmente esas preguntas, les habría sugerido que lean la hoja impresa que asomaba de la carpeta negra donde guardaba informaciones y noticias relacionadas con la apicultura. Allí estaban todas las respuestas a todas las preguntas que nunca hubieran hecho estos primitivos seres. A simple vista podía leerse el título resaltado con letras de mayor tamaño y negrita del artículo impreso bajado de uno de los diarios digitales locales:

Sierra de Ventana, 04 de enero de 2033.

Colmenas rebeldes.

Un apicultor ventanense se opone a que sus colmenas sean fumigadas.

Desde la aprobación del girasol “Androxfértil”, la multinacional Syngente, con el incondicional apoyo del Ministerio de la Abundancia, continúa avanzando a paso firme en la fumigación con ShieldBee a los colmenares de

la zona núcleo que abarca las provincias centrales del territorio argentino. El objetivo es impedir que las abejas se acerquen a sus cultivos y contaminen con polen natural el proceso de fertilización del girasol, el cual, ahora, es totalmente artificial y autónomo, no requiriendo polinización entomófila, siendo esto entonces un hecho indeseado que afecta notoriamente la producción y por lo tanto se hace prioritariamente necesario evitar. Según la empresa, este evento transgénico asegura una mayor calidad y cantidad de producto a cosechar, lo cual contribuirá a resolver la falta de alimento en el mundo.

El gas ShieldBee que se fumiga dentro de las colmenas a través de sus piqueras, produce un cambio hormonal en las reinas -y por ende en toda su descendencia- que genera un comportamiento de no acercamiento a los girasoles de la nueva variedad genética, sin afectar significativamente la tarea de polinización de otras especies vegetales, tal lo reflejan los resultados de minuciosos estudios de laboratorio realizados por el cuerpo de científicos e investigadores de la empresa.

Las organizaciones apícolas se opusieron duramente a la medida y presentaron reclamos judiciales en las distintas instancias hasta llegar a la Suprema Corte de Justicia, obteniendo sentencias desfavorables en todos. A raíz de ello, han elevado su reclamo a la Corte Internacional de Justicia, la cual aún no ha dictaminado sentencia.

Desde el Ministerio de la Abundancia informaron que dentro de 45 días vence el plazo de la intimación realizada a dichas organizaciones para que acepten las condiciones del nuevo evento transgénico y permitan la aplicación del gas en las colmenas de sus asociados, so pena de perder las habilitaciones y permisos de comercialización y exportación de miel.

Por otro lado, el vocero oficial de la Policía del Pensamiento dejó trascender que en las últimas semanas han sido informados sobre el surgimiento en diversos puntos del país de pequeños grupos apicultores rebeldes que habrían decidido no acatar la medida y estarían trabajando clandestinamente con sus apiarios, a los cuales, aclararon, combatirán con todo el peso de la ley.

Continúa en la página 2.

La puerta que comunica al comedor se abrió de golpe y la luz de la lámpara, al ingresar veloz en la oscuridad plena del galpón, iluminó el cuerpo inerte del hombre que se sacudió leve y dolorosamente ante la sorpresiva pero esperada situación. -Vení gil-, dijo uno de los matones mientras lo tomaba de los brazos, a la altura de las muñecas, para arrastrarlo hasta el auto que esperaba afuera. El movimiento de los brazos estirados hacia atrás lo sumergió en un dolor tan profundo que sintió por un momento que perdería el conocimiento nuevamente, pero resistió. A través de los párpados cerrados involuntariamente,

bloqueados por la hinchazón de las contusiones, le pareció ver cierta claridad que atravesaba la delgada piel que los conforma. Sintió los ruidos apagados de sus articulaciones al estirarse al máximo. Padeció nuevos golpes en su cabeza al atravesar los desniveles de las puertas que volvieron a producir hemorragias en las heridas recientes. Cuando lo arrojaron dentro del baúl percibió, junto a un intenso olor a nafta, la humedad tibia de la sangre sobre la cara.

Apresurados por la puesta del sol que ya estaba ocurriendo, y sin mostrar ninguna contemplación por el frágil estado de salud del apicultor, transitaban con una velocidad excesiva el camino rural hacia el punto indicado en el mapa satelital, luego de obtener la ubicación en el historial de rutas de su teléfono celular que había quedado en la guantera de la vieja camioneta, donde siempre andaban dando vueltas abejas atraídas por los restos de miel y cera que quedaban en el piso de la caja. Al aparato lo encontraron al hacerlo sonar varias veces luego de marcar el número que les había sido facilitado por los autores intelectuales junto con otros datos necesarios para el cruento trabajo. Renegaron un rato con la contraseña de cuatro dígitos hasta que descubrieron que estaba escrita en un papelito borroso entre la vieja funda y la tapa trasera del aparato.

Entre dolorosos sacudones y golpes al chocar con los interiores del baúl, el hombre pudo oír por momentos la clásica voz artificial con acento español del GPS dar las indicaciones a los malvivientes para llegar al lugar. Cuando el auto disminuyó la velocidad y escuchó "a cincuenta metros encontrará su lugar de destino" extendió hacia arriba el brazo menos dañado con un esfuerzo sobrehumano y se tomó de uno de los refuerzos internos de chapa de la tapa para dificultar su apertura y resistir lo que venía.

La reacción de supervivencia fue resuelta sin dificultades por los delincuentes que en un santiamén abrieron el baúl sumando sus fuerzas. Como reprimenda, aprovechando que lo tenían servido en bandeja, acostado y totalmente indefenso, le aplicaron otra dosis de golpes a discreción por todo el cuerpo, tratando de impactar en lugares donde aún no lo habían hecho, pero también reforzando las contusiones y cortes de golpizas anteriores hasta que, al no escuchar más gemidos y detectar en sus propios puños que el cuerpo se había vuelto una masa inerte, entendieron que continuar era un esfuerzo inútil ya que el apicultor había perdido el conocimiento. En el siguiente despertar no hizo falta que realizara la prueba de vida, ya que, inexplicablemente, el ojo



**ASERRADERO
APICOLA**
por: Dr. Hugo Ag...

DON HUGO

FEDERACIÓN - ENTRE RÍOS

Tel: 03456 659557 / 470392
AserraderoDonHugo@hotmail.com



AserraderoApicolaDonHugo

Parque industrial
Federación (E.R)



Apicola
'El Manzanillo'

De Carlos Oddi y Flia.

*Más de 80 productos
de fabricación propia*

- *Material apícola en general
- *Compramos polen y propóleos todo el año
- *Envíos al interior
- *Ventas por mayor y menor

Av. Juan XXIII 842
(1832) Lomas de Zamora
Tel: (011) 4282 - 3389
Apicolaelmanzanillo@yahoo.com.ar



Cabaña
Reinas de Cuyo

Dr Fabricio Cayla
Hab. SENASA M-019

**Núcleos
Paquetes
Madres puras**
(inseminación artificial)

Cel: 0260 - 154531915 /
gasparyata@hotmail.com
Arroyo 3800 -
5603 Rama Caida -
San Rafael - Mza



**Calidad Total
APIDAN**
www.apidan.com.ar

Av. Tristán Cornejo 367
5141 Balnearia
Córdoba - Argentina
Tel: 03563 - 420896
apidan@redcoop.com.ar

**BUZOS
MAMELUCOS VENTILADOS
SOMBREROS IRROMPIBLES
Y VENTILADOS
GUANTES - CARETAS**

**COMPRA
DE MIEL**



**CARPINTERIA
APICOLA**
de José Vallejos

**Alzas standar
Alzas 3/4 y 1 / 2
Marcos - Pisos
Techos - Nucleros
Alimentadores**

Ricardo Rojas 319
Concordia - Entre Ríos
Tel: (0345) 422-0475
vallejosjose@yahoo.com

www.carpinteriapicolajv.com.ar



ADQUIRIENDO ESTOS PRODUCTOS AYUDAS A QUE SADA SIGA DIFUNDIENDO LA APICULTURA Y CONCIENCIANDO SOBRE LA DESAPARICIÓN DE LA ABEJA

REMERAS - PAÑUELOS - TAZAS
LLAVEROS - BOLSAS - CALCOS

derecho quedó levemente abierto a causa de la última paliza, permitiendo que ingresara algo de luz del crepúsculo de la tarde. Demoró unos segundos en hacer un precario foco de las imágenes cercanas mientras pensaba en lo resistente que es el cuerpo humano. Lo primero que vio fue la parte de atrás de la colmena roja, la brava. Si hubiera podido hablar, les habría dicho a los matones: -¡no no, acá no, lejos de la roja!-.

Las abejas de esa colmena siempre presentaron un sentido de territorialidad muy marcado, excepcional.

Capturado en un poste de alambrado sobre el camino que rodea al lago del embalse Paso de las Piedras, este enjambre, al contrario de otros, desarrolló obreras que se defendían con un énfasis poco frecuente en comparación a la conducta que generalmente se encuentran en los apiarios de la zona. Las abejas integrantes de esta colmena, la roja, reaccionaban enseguida, en numeroso grupo y con una marcada belicosidad para defender el espacio donde viven.

Por eso el apicultor, ahora tendido al lado, la había pintado de rojo, un rojo que se podía ver claramente a la distancia y también en la cercanía íntima que su cara lastimada mantenía casi tocando las maderas que él mismo acomodó sobre ladrillos, para separarlas del piso y disminuir las posibilidades de que insectos u otros animales no deseados ingresaran a la cámara de cría.

El pequeño túnel algo sombrío formado por el piso de la colmena y los ladrillos de apoyo le permitió, al igual que cuando uno mira a través de un caño o un tubo, discernir, aunque sin demasiado detalle, la actividad frenética, nerviosa, desordenada, que las abejas mantenían del otro lado, en la piquera, al percibir, con su instinto milenario, una contundente amenaza para su subsistencia, representada, por un lado, en el cuerpo del apicultor tirado detrás del nido, pero, principalmente, en los otros dos humanos que a poca distancia realizaban movimientos bruscos, desordenados y emitían sonidos de elevada potencia.

Uno gritó: -¡gil!, a vos y a tus abejas no los vamos a fumigar, por el laburo que nos dieron se merecen mecha, ¡y mecha le vamo'a dar!-.

Debido al daño en la visión, no podía enfocar plenamente a media distancia, pero, ante la amenaza escuchada, agudizó a más no poder el ojo que funcionaba mínimamente hasta que vio, contrastando en la imagen grisácea y borrosa, la chispa inicial de un encendedor que en dos o tres intentos después prendería la mecha de trapo de una especie

de bomba molotov creada rápidamente, ahí mismo, para aniquilar a sus abejas y a él en un solo intento.

La llama generada creció presurosa, y aunque fue pensada para destruir y borrar de la faz de la tierra a una parte de sus seres, también, involuntariamente, movilizó el gen de la supervivencia, de la rebeldía, la del hombre y sus abejas.

Al notar el apicultor que la flama, aún en la mano del sicario, comenzaba a acercarse, empujó, con su brazo derecho, la colmena, la roja, mediante una energía remanente, almacenada en repositorios profundos y desconocidos del organismo, hasta hacerla volcar hacia adelante, lentamente, perdiendo primero su techo a mitad de la trayectoria y luego, al impactar con el piso de piedra, la entretapa, que aún no estaba completamente unida con propóleos al alza.

La colmena, la roja, ahora totalmente abierta, con sus panales centrales colmados de crías expuestas a la intemperie y a las amenazas, dirigió miles de abejas obreras hacia los hombres que, estando ya prácticamente ubicados de frente a ella, comenzaron a dar manotazos y gritos al encontrarse envueltos por la nube zumbante de insectos y sus aguijones.

Con el ojo que nuevamente empezaba a cerrarse, pudo ver, que el sujeto con la molotov en la mano, aguantó un breve instante, unos segundos nomás, hasta que no resistió más y la dejó caer entre sus pies y los de su cómplice, que también parecía moverse frenéticamente, como poseído.

Sin poder impedirlo, el apicultor, agotado, se entregó al cansancio y el ojo finalmente se cerró, pero el reflejo de las llamas calcinando los cuerpos de los sicarios se mantuvo vivo en él por un tiempo indeterminado, para ir, luego, extinguiéndose lentamente, hasta desaparecer.

Despertó y se sorprendió para bien. Al hacer la prueba de vida descubrió que ya nada le dolía.

CAMBIO RURAL

30 años al servicio del productor

Isabel Cuevas Castro

CAMBIO RURAL es una herramienta de extensión rural y periurbana financiada por la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca, que promueve el crecimiento de la producción rural a través de sus productores, con el apoyo técnico del INTA.

¿Cuál es la Finalidad de este programa?
La finalidad de este programa es fortalecer a los pequeños y medianos productores así como PY-MES agropecuarias, agroalimentarias y agroindustriales esta actividad de fortalecimiento se desarrolla en todo el territorio nacional, vinculando los gobiernos provinciales y locales, permite a todos los que se suman a este programa un cambio genuino dándole valor agregado a sus producciones y de esta forma mejorar sus ingresos.

Objetivos

- Asistir al productor en la organización y gestión de su empresa, la producción, la transformación y la comercialización, con la finalidad de mejorar sus ingresos y facilitar su integración al territorio y a las cadenas agroalimentarias presentes en el mismo.
- Vincular las demandas de PyMES y empresas familiares capitalizadas del sector productivo y agroindustrial con las ofertas tecnológicas disponibles, tanto público como privado.
- Promover articulaciones comerciales y de acceso al financiamiento para lograr fortalecer al sector beneficiario
- Fortalecer los procesos organizativos de los grupos en función de sus necesidades.
- Contribuir a la inclusión impulsando, a todos los niveles, una mirada de géneros y generaciones que permita que todos y todas expresen sus necesidades y aporten a los procesos grupales y/o territoriales.

Estrategias para llevar adelante este programa.

El trabajo se focaliza en la conformación de grupos de entre 8 y 12 productores/as que reciben la asistencia de un o una promotor/a que acompañará durante 42 meses la ejecución de una planificación tanto grupal como individual, con metodología

participativa que facilite el aprendizaje entre pares. Los/as Promotores/as Asesores/as, nombre que recibe la persona que coordina y facilita el trabajo grupal y actúa como nexo entre el grupo y el resto de los actores del Programa. cuentan con el acompañamiento de un/a agente de Proyecto que es un extensionista público/a que hace seguimiento y evaluación del proceso grupal, lo acompaña y vincula las demandas con las ofertas de políticas públicas disponibles en el Estado Nacional.



La Capacitación de todos los involucrados en la ejecución del Programa es una constante que acompaña y responde a las necesidades que se van detectando. El análisis y la sistematización de información suministrada por los y las productores/as de los grupos, por un lado, retroalimenta las acciones del Programa y, por otro da sustento al diseño de las políticas públicas del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca.

Se realiza un seguimiento y monitoreo de los grupos en función del plan de trabajo acordado que permita evaluar los resultados de la intervención del Programa.

En junio del 2023 cumplió 30 años agrupando productores, actualmente existen 758, entre los que se encuentran: Producción vegetal 34%, Producción animal 29,5%, Apicultura 10,9%, Turismo rural 8,7%, entre otros, agrupando un total de 6500 productores con presencia en todo el país.

Una de las responsabilidades de los PA es visitar a los productores en sus espacios de producción se los capacita, asesora y se trabajan estrategias adecuadas a su necesidad, también las reuniones grupales mensuales son una parte importante, en esos espacios que van rotando de lugar se intercambian conocimientos y avances, se planifica la próxima actividad a realizar con temas propuestos por los productores así como temas a realizar dependiendo la necesidad del grupo.

En estos encuentros participan como invitados otros técnicos o profesionales y también pueden ser abiertas al público, eso depende del promotor y agente de proyecto quien sería el profesional de INTA, el PA debe responder y/o trabajar en una relación muy estrecha con el agente de proyecto, toda

la información concerniente al plan de trabajo trazado se eleva mensualmente por medio de una plataforma y esto permite ver los avances.

Más allá de toda esa formalidad que el programa requiere, los logros son muy buenos, sobre todo para aquellos productores que empiezan, poder contar con un técnico que los guíe y asesore es fundamental para el desarrollo y crecimiento de su actividad. Los logros del grupo se ven reflejados en la estrecha relación que se logra entre sus miembros, esto permite que en ocasiones cuando un productor no puede asistir, el representante del grupo será quien transmita toda la información tratada, este miembro es muy importante para la organización del grupo un nexo de comunicación y control de que el PA cumpla con su compromiso, si fuera el caso que no lo haga se puede solicitar la baja del mismo por otro que si lleve adelante el plan de trabajo.

Para hacer posible el financiamiento de estos grupos se ejecuta desde la coordinación de extensión y cambio rural de la secretaria de Alimentos, Bioeconomía y Desarrollo Regional y desde la Dirección Nacional Asistente de Transferencia y Extensión de INTA. Que brinda servicio de apoyo y capacitación a través de un aporte económico mensual no reembolsable al grupo, destinado al pago parcial de los honorarios del/de la promotor/a asesor/a, durante 42 meses. Este aporte del Estado debe ser complementado por un aporte igual del grupo como reconocimiento del trabajo del Promotor/a.

Una parte importante es la sociabilización, luego del trabajo a campo llega el momento de descanso y esparcimiento, generalmente se comparte un almuerzo y es el momento de que cada miembro se conozca y afiancen las relaciones.



EL NÉCTAR Y EL POLEN EN LAS NECESIDADES DEL APIARIO

Por Jaime Abel Sanin Hernández

CÁLCULO DE LA EFICACIA DE BASE DE NÉCTAR Y DE POLEN PARA EL COLMENAR O APIARIO. LA NATURALEZA ES EL ENTORNO DEL APIARIO Y EN ELLA LAS ABEJAS ENCUENTRAN TODOS LOS NUTRIENTES NECESARIOS.

Los recursos de la base floral de néctar determinan el volumen de producción de miel, por lo tanto, si una explotación apícola está enfocada a la obtención de este producto, es necesario determinar los recursos útiles de la zona donde se ubica o se ubicará el apiario. En consideración el apicultor deberá estimar el tamaño y la diversidad de la flora nectaropolinífera alrededor del apiario y adaptarle el número óptimo de colmenas de abejas que permitirán la máxima cosecha de miel y mantendrá el bienestar de las abejas.

RENDIMIENTO DE NÉCTAR DE LAS PLANTAS

Casi todas las plantas con flores proporcionan néctar, pero su producción en miel varía. El rendimiento de miel de las plantas (kg/ha) es la cantidad de miel (o más precisamente: néctar convertido en materia prima que contiene un 80% de azúcares, es decir, tanta como la miel) que se puede obtener de una ha. de cultivo durante el período de floración. Este es un valor determinado experimentalmente que consiste en la cantidad medida de néctar de las flores durante su período de floración (medido con una micro pipeta) y convertida en el contenido de azúcares producida por una flor y el número estimado de flores por 1m² y convertido en una Ha de cultivo. Por tanto, la producción de miel de cada especie de planta depende directamente de la cantidad de azúcares secretados en promedio por una sola flor y del número de flores por unidad de área.

NO TODO EL NÉCTAR ES PARA LAS ABEJAS

Para estimar correctamente la abundancia de néctar en un área determinada debe tenerse en cuenta que las abejas tienen una oportunidad limitada de volar alrededor de las plantas con flores. Estas limitaciones resultan de varios aspectos. El primero es el vuelo efectivo de las abejas que se limita a un máximo de 2km desde el lugar del apiario. Otra es la competencia por el alimento de los apiarios vecinos y de otros polinizadores entre ellos, abejas,

mariposas silvestres, etc., lo que se estima en un 30% de la pérdida de disponibilidad de miel. Las bajas en cosechas de miel también están determinadas por el clima, ya en días lluviosos y muy ventosos los vuelos en busca de miel son difíciles. La sequía prolongada y la temperatura del aire demasiado alta también tiene un impacto negativo en el trabajo de las abejas. Se ha demostrado que, a una temperatura de 22°C, las abejas consumen el doble de jarabe (sustituto del azúcar). La imprevisibilidad de las condiciones climáticas reduce entonces los recursos de néctar en otro 20%. Por lo tanto, al principio se debe suponer que el rendimiento máximo calculado de miel de la base de néctar para el colmenar debe reducirse en un mínimo del 50% para poder calcular el rendimiento real estimado de miel del colmenar.

También hay que tener en cuenta las necesidades alimentarias de las abejas. La miel es para ellas una fuente de carbohidratos, es decir, la energía necesaria para trabajar. La literatura apícola informa que el consumo anual de miel por una colonia de abejas, oscila entre 70 y 100 kg con una media de 90Kg. La necesidad de alimentos con carbohidratos depende de la fuerza y la intensidad de la colmena y deben tenerse en cuenta al evaluar las condiciones beneficiosas del desarrollo de la colonia. Se debe suponer que la colmena de abejas está preparada para soportar las malas épocas sin faltarle reservas, durante el resto del año, necesitará entre 70 y 80 kilos de miel para cubrir todas sus necesidades energéticas. Si un apicultor plantea obtener de la colmena mínimo 40 kilos por temporada, es decir, hasta dos cosechas al año debe tener en cuenta que la colmena debe recolectar una tal cantidad o más de néctar, evaporar el agua de las gotas de néctar que se guardan en las celdas de los panales, esto es aproximadamente un 18%, y así finalmente recolectar los kilos de miel. Por eso es tan importante conocer y calcular de forma realista la base nutricional del colmenar para poder proporcionar a las abejas la cantidad adecuada de alimento y obtener buenos resultados en la recolección de miel.

Los pasos anteriores para calcular el rendimiento de miel deben tomarse como buenos consejos y

adaptarse a la situación de cada apiario y a los nutrientes de las plantas que florecen ofrecen. La estimación de la producción de miel de las plantas productoras de néctar ubicadas en un radio de 2 Km desde el colmenar debería ser la primera tarea en el proceso de preparación en múltiples etapas para la cosecha de miel planificada durante la temporada.

LA ZONA DE VUELO ECONÓMICO DE LAS ABEJAS.

Como se mencionó antes, la recolección de néctar por parte de las abejas es eficiente si la distancia máxima desde el recurso floral hasta la colmena es de hasta 2 Km. Por supuesto, que el rango de vuelo de las abejas puede ser mucho mayor (hasta 7 Km), pero si consideramos un vuelo efectivo durante el cual se llevará a la colmena con el menor gasto energético posible por parte de las pecoreadoras. Debemos tener en cuenta la superficie aproximada de 12,56 KM² de terreno en el área que cubre el radio de 2 Km, por lo tanto, la productividad a la hora de recolectar néctar es mayor cuanto más corto es el camino que deben recorrer las abejas desde las flores hasta los panales de la colmena y viceversa. Hoy es muy fácil determinar el área de alcance de vuelo de las abejas alrededor del colmenar utilizando los mapas disponibles públicamente como Google maps, gracias a esta opción de vista satelital puede determinarse el área de vuelo de las abejas dentro

de comunidades vegetales específicas, como campos cultivables, bosques, prados silvestres, terrenos baldíos, también áreas urbanas que probablemente no serán ricas en nutrientes para las abejas. La vista de estos mapas con los círculos marcados facilitará significativamente la planificación y el cálculo de la abundancia de néctar para un área determinada que aprovechan las abejas de un colmenar.

LA DIVERSIDAD DE BENEFICIOS DISPONIBLES EN EL ÁREA O LAS ÁREAS SELECCIONADAS.

Conocer la zona donde vuelan las abejas en busca de néctar permitirá seleccionar las principales plantas melíferas, también otras plantas de importancia secundaria que también constituyen una contribución significativa al producto final, es decir, la miel. Los Atlas de plantas pueden ser útiles para identificar especies de plantas productoras de néctar, pero también existen los métodos más modernos que siempre llevamos con nosotros, el teléfono inteligente con acceso a internet que permitirá identificar plantas que nos resultan desconocidas, podemos utilizar una aplicación gratuita que muchas veces ya viene instalada en nuestro teléfono llamada Google Lens o PlantNet. Simplemente es tomar una foto de la planta y la aplicación buscará respuestas que coincidan con la foto cargada. A pesar del análisis de las especies de plantas, hay que tener en cuenta que es imposible estimar todas las plantas melíferas de



la lista de rendimiento de miel que pueden florecer cerca del colmenar. La base de datos va a cambiar ligeramente cada año por eso se recomienda actualizar los propios cálculos de vez en cuando. Puede suceder que el apicultor no esté seguro del tipo de miel obtenida, entonces, deberá procurar el resultado más confiable que es el examen de una muestra de miel con un microscopio por un especialista experimentado (análisis de polen en miel o análisis melisopalinológico). Hay que recordar siempre que la cosecha de miel, si bien depende de la base del néctar en la zona, también está influenciada por las condiciones climáticas, la fortaleza de las colmenas, su salud, el estado de ánimo del enjambre, la posibilidad de pillajes, envenenamientos y muchos otros factores, es determinante el número de colonias de abejas que se pueden mantener en una zona determinada, saber con qué tipo de vegetación y recursos nectaríferos se cuenta, saber qué debemos fomentar con el fin de aumentar la eficiencia del apiario y mantener la continuidad del flujo de néctar durante la temporada de producción apícola.

RENDIMIENTO DE POLEN DE LAS PLANTAS.

Los granos de polen determinan el correcto desarrollo de las abejas en la colmena. Es una fuente natural y básica de proteínas, grasas, minerales y vitaminas en la dieta de las abejas. Desde el punto de vista botánico el polen son las células reproductoras masculinas producidas por los sacos polínicos ubicados al final de los estambres de las flores de las angiospermas. El tamaño de grano, el aspecto exterior y el color dependen de la especie vegetal. Un solo grano de polen tiene un tamaño de sólo 2,5 a 250 μm y puede tener forma esférica, elipsoidal, multifacética, lobulada, etc. Su superficie puede ser



lisa o rugosa, con protuberancias depresiones y canales microscópicos.

El término "eficiencia del polen de las plantas" es la cantidad de polen que proporciona una planta durante el período de floración por unidad de área de una zona de cultivo densa. Para determinar este valor es necesario conocer la abundancia de polen de una sola flor y el número de flores en un área determinada y puede variar de unos cientos de minúsculos granos a miles de granos en una flor. Los apicultores modernos de muchos países tienen a su disposición tablas con contenidos sobre la producción del polen de las plantas que se pueden encontrar en muchos sitios web.

La demanda anual de polen de una familia de abejas es de 20 a 35 Kg y depende de la calidad del polen (contenido de proteínas), del tamaño de la familia y de las condiciones climáticas. Este alto consumo de polen está relacionado con el ciclo de desarrollo intensivo de las abejas melíferas que permiten la expansión de la cría y el aumento de población de las abejas hasta la temporada de cosecha. La temperatura óptima para recolectar granos de polen es entre los 18 a 22°C, las recolectoras recogen la mayor parte de polen por la mañana y un poco menos por la tarde.

Las pecoreadoras transfieren las pelotas de polen a la colmena, lo retiran de las cestillas de las patas traseras o corbículas y los hunden golpeando con la cabeza hacia el fondo de las celdas del panal, les adicionan secreciones de su buche y gotas de néctar. En estas condiciones, en presencia de bacterias del ácido láctico en el ambiente de la colmena se produce la fermentación del polen almacenado gracias a lo cual la proteína contenida en el polen se

La demanda anual de polen de una familia de abejas es de 20 a 35 Kg y depende de la calidad del polen (contenido de proteínas), del tamaño de la familia y de las condiciones climáticas. Este alto consumo de polen está relacionado con el ciclo de desarrollo intensivo de las abejas melíferas que permiten la expansión de la cría y el aumento de población de las abejas hasta la temporada de cosecha. La temperatura óptima para recolectar granos de polen es entre los 18 a 22°C, las recolectoras recogen la mayor parte de polen por la mañana y un poco menos por la tarde.

La temperatura óptima para recolectar granos de polen es entre los 18 a 22°C, las recolectoras recogen la mayor parte de polen por la mañana y un poco menos por la tarde.





MAQUINARIA PARA MIEL. CERA. POLEN Y PROPÓLEOS

Agregue valor a su producción

Platón 5855 José C. Paz
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54) 02320 437800 / 435745
Cel: (54-9) 11 60118592
E-mail: info@fpingenieria.com.ar -- www.fpingenieria.com.ar

APICULTORES Y APICULTORAS
Consulten por nuestro servicio de Extracción de Miel

SALA DE EXTRACCIÓN DE SADA

- Habilitada.
- Ubicada en nuestro Apiario Escuela La Gloria, Saavedra y Paso, B° La Gloria, Pontevedra, Merlo, Bs. As.

PRECIO ESPECIAL A LOS SOCIOS DE SADA

INFORMES
+54 9 11 3443-1818



APÍCOLA MERCEDES

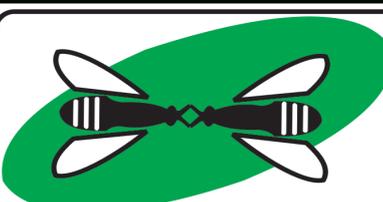
de Bori Hnos. 3° generación de apicultores

MIEL
POLEN
PROPÓLEOS
JALEA REAL



FRASCOS
BALDES
POTES PLÁSTICOS
Y MÁS!!

Acceso Sanmartín y 118 Mercedes (B)
+549-2324-678108
ventas@apicolamercedes.com.ar



Lujan Apicultura

de Mario y Fernando Pérez

Todo para la apicultura

COMPRA VENTA DE MIEL - CERA - TAMBORES
IMPLEMENTOS PARA APICULTURA
NÚCLEOS Y REINAS
SERVICIO DE HOMOGENEIZADO A 3ros BAJO NORMAS HCCP

Ruta 192 Km. 0,200 - cp 6700 - Luján - Bs. As.
Telefax: 02323-424049 / 424303 // cel: (011) 15 4145 9619 / 15 4147 9940
info@lujanapicultura.com

absorbe más fácilmente y se digiere mejor. El polen se divide según su valor nutricional en cuatro categorías: Muy alto valor nutricional. Alto valor nutricional. Medio valor nutricional. Bajo valor nutricional.

DEFICIENCIA DE POLEN EN LA DIETA DE LAS ABEJAS.

La falta de polen en las abejas afecta la condición de la generación actual y futura de las abejas. Por falta de polen las abejas pueden no sobrevivir al invierno, las abejas jóvenes pueden ser mucho más débiles y producir menos jalea real siendo incapaces de criar una cantidad adecuada de cría. Las abejas débiles son menos resistentes a las enfermedades y la producción de miel puede caer abruptamente. Toda esta falta de proteínas y aminoácidos esenciales en el cuerpo de las abejas afecta también su producción de cera, su desarrollo muscular y de grasa corporal, además, la síntesis de semen de los zánganos puede ser de muy baja calidad. Esta circunstancia o ausencia de polen en la colmena es nefasta y terrible para las abejas. También como en el caso del néctar el polen de las flores no es sólo para las abejas pues hay un gran número de insectos polinizadores que también visitan las flores en busca de alimento proteico o sea que también recogen polen. Por lo tanto, se ha supuesto que las abejas recolectan aproximadamente el 50% del polen producido por las flores de plantas entomófilas y el 30% de flores de plantas anemófilas.

Los cálculos han permitido determinar que una colonia de abejas consume de 30 a 35 Kg de polen para sus propias necesidades. Un apicultor puede obtener de 2 a 4 kg de polen de la colmena durante la temporada, cantidad óptima que no va a reducir la producción de miel ni va a frenar el desarrollo de la colmena. El polen entonces, se recoge durante la temporada de abundancia, por eso es importante

conocer y calcular también, de forma realista la base nutricional proteica que viene del polen a las colmenas determinando las proporciones para esta con la eficiencia esperada. Todo esto también, debe considerarse como buenos consejos y adaptar el propio colmenar a su ubicación física en el área a explotar. Conocer de antemano el rendimiento de polen de las plantas visitadas por las abejas debería ser el primer paso en los preparativos para una cosecha bien planificada de polen.

Existe también como para la recolección del néctar la designación de la zona de vuelo económico de las abejas para la recolección de polen. Esta recolección es eficiente si las abejas se encuentran dentro de un radio máximo de 1 Km de la colmena, este es el vuelo efectivo durante el cual el polen puede ser llevado a la colmena con el menor gasto energético y esto implica un área de aproximadamente 3,14 km². En caso de ausencia de polen cerca al colmenar, el radio de vuelo se extiende hasta 5 km, lo que significa que las abejas estarán pecoreando en una superficie de 80 km². El método es simplemente calcular el área del círculo.

El apicultor profesional y activo debe crear su propia tabla de producción de polen de las plantas del área o áreas donde tiene sus colmenares, esto permite poder calcular los recursos de la base beneficiosa vegetal cuando está en floración y de ella emana el néctar y el polen, pero siempre existe la recolección de polen más intensa antes del néctar.

En el cálculo del rendimiento máximo de polen en un área determinada se deben tener en cuenta todas las limitaciones antes discutidas, por tanto, los recursos polínicos reales para las abejas siempre serán aproximadamente el 40 o 50% del total del área. Se debe tener en cuenta que las abejas utilizan 15 kg de polen para sus necesidades, que la reserva de polen de una colmena serán 2 a 3 cuadros o panales llenos de pan de abejas, es decir, 2 kg y que siempre habrá competencia de otros apiarios de otros insectos polinizadores y que habrá influencia de las condiciones climáticas.

Bibliografía.

Somerville D. "Abejas gordas, abejas flacas". Manual sobre nutrición de las abejas melíferas para apicultores. 2005. Corporación de investigación y desarrollo de las industrias rurales del gobierno de Australia.

Szczesna T. Ácidos grasos en polen recolectado por las abejas. Revista de ciencias apícolas. 2006. Polonia. Págs. 65-79

Lipinski Z. Contenido de proteína bruta en el polen como indicador de su valor nutricional para las abejas. 2013. Polonia. Págs. 2-3

Jaime Abel Sanin Hernández
Apicultor – Cali, Colombia
Diciembre 2023



Apicultura a 1700 metros de altura

Por Juan Miguel Andrés Campassi

Hoy nos encontramos con José Antonio Bruña Pérez, apicultor de la ciudad de Porto en Zamora, España quien proviene de una familia de ganaderos.

Hablamos de una historia que arranca en el pueblo de Porto de Sanabria a 1.205M del nivel del mar, por dónde antes transitaban expediciones de romanos, como nos muestran sus puentes y arquitectura, la familia y él se desempeñaba en la ganadería, con lo que esto implica en la relación con el lugar y el pueblo, nuestro futuro apicultor empieza a trabajar de técnico eólico en Iberelica Renovables durante 2003. En esta etapa, compagina el trabajo de técnico con el de ganadero familiar, con un buen pasar económico y sin sobresaltos, pero dentro de él había algo que le faltaba, que no le daba su labor en la empresa.

Fue esta sensación de la vinculación con su esencia, un productor rural, un campesino, una persona que se resiste a dejar el pueblo rural por la falta de "billete", como comenta, alguien que se quiere vincular desde otro ámbito con el medio ambiente,

su comunidad y con su familia, no nos olvidemos que donde hay un apicultor hay una familia que lo acompaña, lo apoya, se alegra por sus logros y pone el hombro en los momentos malos y esta no es la excepción.

Es así que, como decíamos, esta historia que había arrancado hacía tiempo atrás va a dar un giro de la mano de Maite, su pareja, su socia y porque no desde este punto, su "mentora", quien supo tener colmenas de chica con su padre en explotaciones más rudimentarias, cuando en el año 2010 ella le regala el libro "Apicultura Conocimiento de la Abeja - Manejo de la Colmena" de Pierre - Jean Prost, que logra despertar el interés y acompañar las inquietudes que tenía Bruña dentro de sí, que con mucho esfuerzo, trabajo personal y familiar convirtieron en profesión y negocio rentable.

Su primer lote fueron unas 10 colmenas y desde ese día no paró, de 10 pasó a 40, luego a 100 y ya año tras año fue en ascenso hasta llegar al 2020. Ese año fue decisivo, un punto de inflexión, se tenía que definir



por seguir en Iberoica Renovables o avanzar con las colmenas y fue no lo dudó. Hoy maneja una explotación de 1.300 colmenas con Maite y por momento también con sus hijos.

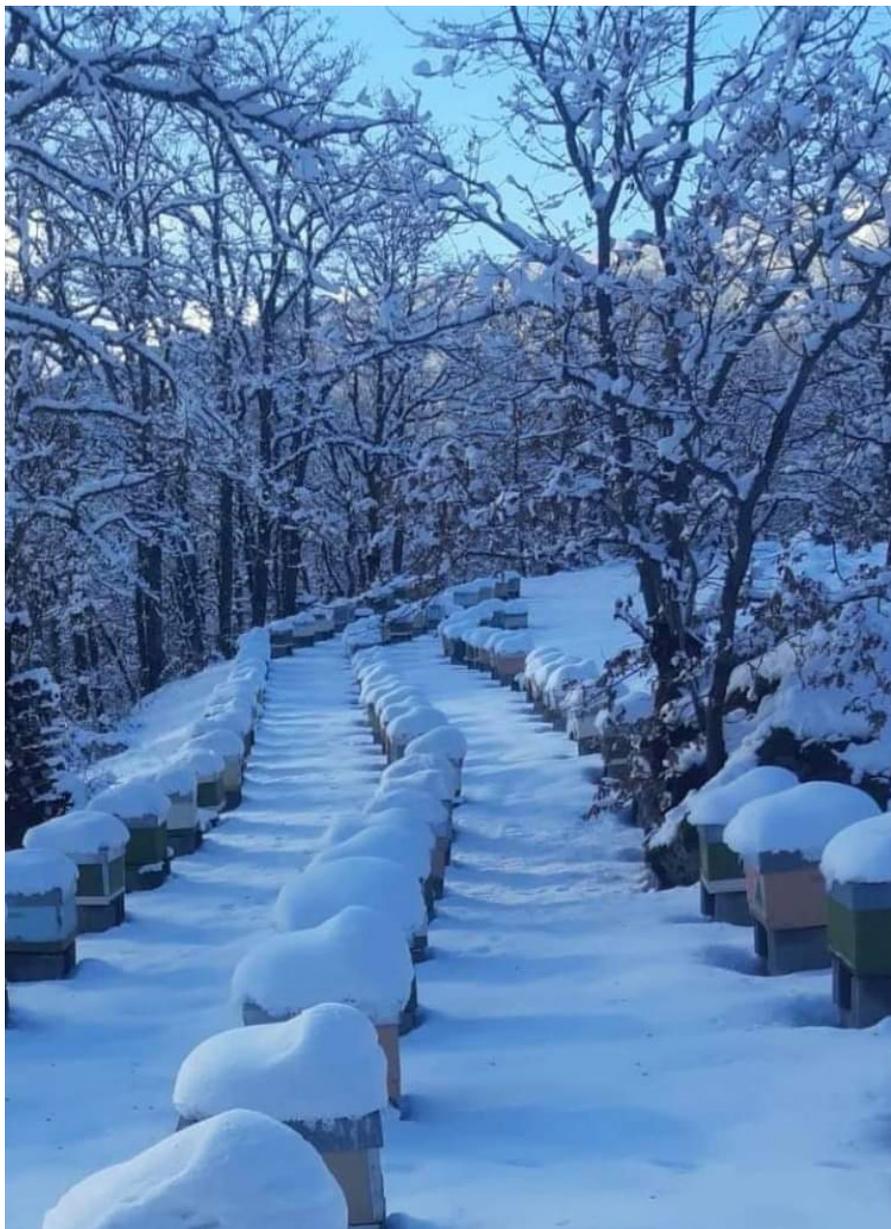
Le consultamos por el material inerte, lo normal era comprar material en Portugal por la cercanía y la calidad, el precio de una colmena es de 47 EU (techo, 2 alzas de ½ con cuadros alambrados, una cámara de cría con sus cuadros alambrados, piso y piquera) pero hoy en día están volviendo a comprar material en España porque verifica que la calidad es mejor. En lo que se refiere a material vivo, actualmente el precio de un núcleo ronda de 60 EU a 100 EU, los más económicos son de apicultores menos profesionales y los más caros son aquellos que manejan una reputación y experiencia en el rubro. En cuanto a reinas, nos comenta que suele hacer las propias y cuando no llega por un tema de tiempos compra normalmente a proveedores portugueses.

En la zona de Bruña podemos identificar zona cordillerana con territorios en altura que van desde 300 metros sobre el nivel del mar, pasando por 1300M y hasta 2200M.

Podríamos pensar que la altura es una desventaja en relación al tipo de producción que desarrollamos en algunos lugares de Argentina pero en este caso no, porque lo ayuda como barrera natural para contener a la Vespa Velutina y en el Abejaruco, un ave de origen africano, protegida, que está despoblando las colmenas; ya que la presencia de estos depredadores supone una gran pérdida de material vivo y el que sobrevive no produce miel, en la altura que desempeña nuestro apicultor la aparición de éstos es menor, es por eso que la altura se convirtió en una aliada, al momento, para estas dos plagas.

Nos aclara que esto es lo que pasa al momento, lo que no quiere decir que en el futuro se adapte y llegue a Vespa a lugares que hasta hoy no llegaba, comenta que esta temporada en la montaña recibió la visita de éstas.

Le consultamos sobre el tipo de manejo que le da a su explotación y nos comentó que durante la temporada va seleccionando diferentes colmenas por varios motivos, producción de miel, salida de la



invernada, utilización de las reservas, hasta llegar a unas 300 cámaras de cría. Hacia fines de octubre y principios de noviembre, a esas cámaras de cría seleccionadas las empieza a bajar de las diferentes alturas (desde 1200M hasta 1700M) y las lleva a la zona de invernada en una altura de 300M sobre el nivel del mar. Para esta época del invierno la Vespa y el Abejaruco están en retroceso.

Esto le permite tener en la época invernal, donde el invierno es bastante crudo, colmenas más a mano. Recordemos que es una zona cordillerana de monte autóctono con caminos trazados por pioneros, de acceso dificultoso hasta para los medios de locomoción actuales como camioneta land rover, tractor con acoplado.

Una vez teniendo las colmenas en los 300M, empieza un trabajo de incentivo para fin de febrero, tengamos presente que las temporadas de invierno tienen nevadas y fríos extremos. Luego de la incentivación, ya entrados en el mes de abril

empiezan a consolidarse las temperaturas y el ingreso de comida del ambiente, próximo a una primavera que se muestra incipiente en la altura de los 300M, no así en las otras alturas, por ende José aprovecha este reverdecer para hacer los núcleos, dos por cada cámara, esto le va a permitir el remplazo de las colmenas muertas (un % normal de abejas muertas en internada arranca en el 20%) y se ha diversificado en hacer material vivo también. Posteriormente, ya realizada la generación de todas las muertas, en los primeros días de mayo, empieza a percibir la llegada de la Vespa y el Abejaruco, los núcleos ya convertidos en cámaras de cría, los va depositando en remplazo de las muertas, teniendo como prioridad la altura de 1300M, porque estas cámaras que suben de 300M a 1300M ya están en condiciones de sacar miel, ya están pobladas y a esta altura la primavera está empezando a diferencia de a los 300M que la misma está consolidada y con calores muchos más altos.

Bruña nos cuenta que logra hacer unas 3 cosechas en temporada ya que aprovecha la primera floración del Brezo para los días de Julio, tengamos en cuenta que esta fecha es verano, al nivel del mar hay temperaturas por arriba de los 30° y en esta altura no suelen superar los 30°, permitiendo aprovechar toda la oferta floral. La segunda para los primeros días de agosto, ya con una oferta floral mucho mayor que el Brezo, hablamos de una multiflora, y la tercera y última a fines de agosto, en raras ocasiones se puede extender a una cuarta en Septiembre.

Le consultamos sobre las fortalezas de su forma de trabajo y José identifica como primordial el acompañamiento de su familia, Maite es su socia, su compañera y por momento quien empuja del emprendimiento familiar. Luego la altura del terreno, que podría verse como desventaja pero hoy es la clave de su éxito ya que le disminuye la aparición de la Vespa y el Abejaruco. Otra el escalonamiento de las floraciones y las temperaturas según la altura.

Cabe destacar como fortaleza del emprendimiento



de Bruña, la especialización de la miel, llega a tener 3 tipos de mieles, primero la de Brezo, segunda la llamada de montaña, es una miel multiflora, y la específica y muy buscada miel de Calluna, por ser muy característica por sabor y contextura, nos comenta que la forma de extracción es particular por el tipo de miel. Explica que le disputa el lugar a la miel de Manuka. Es tan así que desde la diputación de Zamora están en un trabajo mucho en la marca de calidad "Miel de Zamora" que engloba a todas las mieles que hoy producen ellos.

Hoy la comercialización de su miel se encuentra dividida en envasadores (empresas que compran para envasar y enviar al mercado), exportadores (mayormente a Alemania) y tiene su marca propia Miel Portexa. Hoy en día la miel Brezo está agotada.

Agenda Apícola 2024



Nacionales:

02 de marzo: Charla + Clase. Preparación de colmenas para la invernada y tratamiento de Varroa: claves para mantener nuestras abejas sanas y fuertes. Escuela Apiario La Gloria, SADA, Pontevedra, Merlo, Buenos Aires.

13 de marzo: Inicia Curso de Iniciación Apícola. Escuela Apiario La Gloria, SADA, Pontevedra, Merlo, Buenos Aires.

14 de marzo: Inicia Curso de Perito Apicultor. Escuela Apiario La Gloria, SADA, Pontevedra, Merlo, Buenos Aires.

15 y 16 de marzo: Encuentro Nacional de Criadores de Abejas Reina. Cabaña Apícola Bover, General Belgrano, Buenos Aires.

22, 23 y 24 de marzo: Expo Macia. En Macia, Entre Ríos. Más info en www.expo.macia.gob.ar

13 de abril: Expo Apícola Chivilcoy. En Chivilcoy, Buenos Aires.

04 de mayo: 10° Expo Miel Maipú. En Maipú, Buenos Aires.

10 y 11 de mayo: Expo Malabrigo. En Malabrigo, Santa Fe.

26 de mayo: Celebración del Día Mundial de la Abeja. Escuela Apiario La Gloria, SADA, Pontevedra, Merlo, Buenos Aires.

24 y 25 de mayo: Expo Apícola Tres Arroyos. En Tres Arroyos, Buenos Aires.

07, 08 y 09 de junio: Fiesta de la Miel y Expo Miel Azul. Sociedad Rural de Azul, RN3 y Av Urioste, Azul, Buenos Aires. www.expo-mielazul.com.ar

08 de diciembre: Celebración del Día de la Familia Apícola. Escuela Apiario La Gloria, SADA, Pontevedra, Merlo, Buenos Aires.



Internacionales

11, 12 y 13 de julio: 1° Jornada Latinoamericana de Apicultura, Paraguay.

24 al 28 de septiembre: FILAPI 2024. República Dominicana, www.filapi.org/congreso-2024

Consultá fechas a confirmar en
www.sada.org.ar - @sadaapicultores

¡Recetaza!

Salsa de miel y mostaza aromatizada

por Aldo Monje, Empresario Gastronómico.

Está vez vamos a realizar una receta riquísima y muy fácil de hacer y con muchas variantes para diferentes preparaciones que tiene dos ingredientes principales y luego, lo que la imaginación y el gusto demanden.

Ingredientes:

150 grs de miel

60 grs de mostaza francesa (o la que tengas en la heladera).

120 ml de aceite de oliva

50 grs de jugo de limón

Sal y pimienta a gusto.



Primero batimos el aceite de oliva con el jugo de limón para que quede bien emulsionada e incorporamos la miel líquida, si está sólida, hacemos un baño María para que vuelva a su estado líquido. Salpimentamos y ¡voilà! Tenemos una excelente vinagreta para nuestras ensaladas. También sirve para adobar por ejemplo, una carne de cerdo: bondiola, solomillo, ribs, etc. Para ello agregamos tomillo, romero y las especias que gustes y pintamos la pieza para envolver en aluminio y hornear.

En *Almendra Café de Especialidad*.



- ◆
ALTOS ESTÁNDARES DE CALIDAD
HIGH QUALITY STANDARDS
- ◆
CAPACIDAD PARA OPERAR GRANDES VOLÚMENES DE EXPORTACIÓN
CAPACITY TO EXPORT LARGE VOLUMES
- ◆
SÓLIDA POLÍTICA DE CUMPLIMIENTO CONTRACTUAL
SOLID TRACK RECORD OF CONTRACT COMPLIANCE

Cadena de valor para la **Exportación de Miel Argentina** *Value chain for **Argentine High Quality Honey Export***



Viamonte 773 - 6° B

C1053ABO Buenos Aires, Argentina

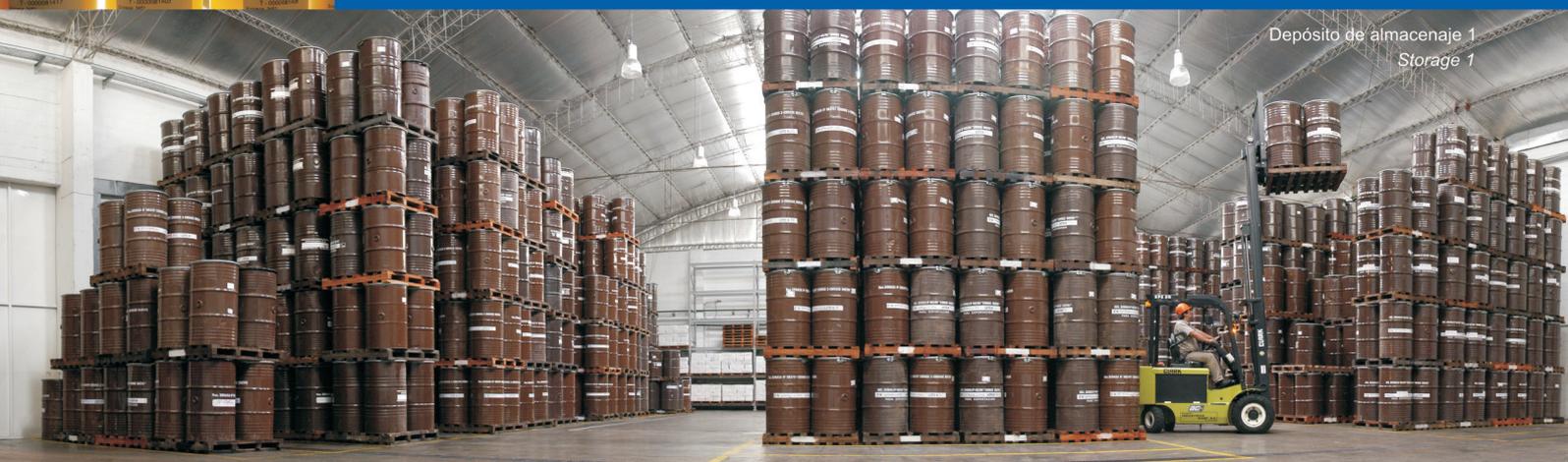
Tel: (+54-11) 4325-0215

Fax: (+54-11) 4325-0218

Toll free: 0800-66-NEXCO (63926)

E-mail: info@nexco-sa.com.ar

www.nexco-sa.com.ar





apilab
Sanidad y Nutrición Veterinaria



*20 años
junto a los
apicultores
argentinos*



WWW.GRUPOAPILAB.COM



Apilab SRL
Mitre 29 - Piso 2
Tandil - Buenos Aires - Argentina

apilabsrl Apilab Srl